

## قراردادهای بالادستی نفت و گاز نظام جمهوری اسلامی ایران و تبیین دلالت‌های قانونی و الزامات قراردادهای جدید

سید ناصرالله ابراهیمی\* و محمد شیریجان\*\*

تاریخ دریافت: ۶ بهمن ۱۳۹۲ | تاریخ پذیرش: ۳۱ اردیبهشت ۱۳۹۳

### چکیده

ارزیابی سیر تحول قراردادهای بالادستی صنعت نفت و گاز کشور در دوره استقرار نظام جمهوری اسلامی، بیانگر آن است که در طی سال‌های ۱۳۷۱-۱۳۵۸ ه.ش تقریباً هیج نوع قرارداد متعارف و بلندمدتی منعقد نشده بود. در حالیکه در بازه زمانی ۱۳۹۲-۱۳۷۲ ه.ش سه نسل از قراردادهای خدماتی ایران موسوم به «بیع مقابل» طراحی و عملیاتی گشته‌اند. اکنون با توجه به ضرورت طراحی قراردادهای جدید، می‌خواهیم بررسی نهاییم که اساساً قوانین جاری حاکم بر بخش بالادستی صنعت نفت و گاز کشور دلات بر جواز استفاده از چه نوع قرارداد متعارفی در آن دارند؟ ملاحظات و چارچوب پیشنهادی صاحب نظران در طراحی این نوع قرارداد، چگونه می‌باشد؟ درنهایت با توجه به ماهیت قراردادهای بیع مقابل، نتیجه می‌گیریم که الزامات قانونی مسلط بر این حوزه سازگاری بیشتری با اصول قراردادهای بیع مقابل دارد. البته قرارداد جدید می‌باشد با تمسک به ظرفیت‌های قانونی موجود ضمن پاسخگویی به دغدغه‌های متقدین حسب میادین هیدرکربوری کشور از انعطاف‌پذیری لازم نیز برخوردار باشد.

**کلید واژه‌ها:** قرارداد، بالادستی، بیع مقابل، قوانین، شرکت ملی نفت ایران.

**طبقه‌بندی JEL:** K33, K20, Q49

snebrahimi@yahoo.com

\* عضو هیئت علمی دانشکده حقوق و علوم سیاسی دانشگاه تهران

mhm.shiri@gmail.com  
\*\* دانشجوی دکتری مدیریت قراردادهای بین الملل نفت و گاز دانشگاه امام صادق (علیه السلام)

## ۱. مقدمه

سیر تحولات ۱۱۲ ساله قراردادهای بالادستی صنعت نفت و گاز کشور<sup>۱</sup> را می توان بر مبنای یک دسته بندی زمانی از منظر دوره حاکمیت نظام جمهوری اسلامی ایران و نیز از حیث رویکرد قراردادی به کار گرفته شده در بخش بالادستی صنعت نفت و گاز کشور، به ادوار ذیل افزار نمود؛<sup>۲</sup>

الف) قبل از استقرار نظام جمهوری اسلامی ایران

(۱) از سال ۱۲۸۰ ه.ش(۱۹۰۱ م) تا ۱۳۲۹ ه.ش(۱۹۵۱ م)؛ حاکمیت قراردادها(یا توافقنامه های امتیازی<sup>۳</sup>)

(۲) از سال ۱۳۳۳ ه.ش(۱۹۵۴ م) تا ۱۳۵۳ ه.ش(۱۹۷۴ م)؛ غالباً حاکمیت قراردادهای مشارکتی<sup>۴</sup>

(۳) از سال ۱۳۵۳ ه.ش(۱۹۷۴ م) تا ۱۳۵۷ ه.ش(۱۹۷۹ م)؛ حاکمیت قراردادهای خدماتی خطر پذیر<sup>۵</sup>

الف) بعد از استقرار نظام جمهوری اسلامی ایران

(۴) از سال ۱۳۵۸ ه.ش(۱۹۷۶ م) تا ۱۳۷۱ ه.ش(۱۹۹۵ م)؛ حاکمیت روش های تامین مالی<sup>۶</sup> غیرنفتی

۱. از سال ۱۲۸۰ ه.ش(۲۶ ماه مه سال ۱۹۰۱ میلادی) با اعطای «امتیازنامه دارسی» به ویلیام ناکس دارسی (William Knox D'Arcy) که هیچگاه به ایران نیامد.(منبع: درخشناد، ۱۳۸۱)

2. Ebrahimi (2012), PP 76-77

3. Concession

۴. قراردادها یا توافقنامه های مشارکتی(Sharing Contracts or Agreements) بخش بالادستی نفت و گاز کشور-بر حسب انعقاد آن به ترتیب با شرکت ملی نفت و یا دولت ایران - مشتمل بر؛ (۱) قراداد کنسرسیوم در سال ۱۹۵۴؛ این قراداد با وجود آنکه ماهیتاً از نوع قراردادهای مشارکت در تولید (Production Sharing Contract (PSC)) بود ولی تحت عنوان قراداد مشارکتی منعقد نگردید. (۲) قرارداد مشارکت در سرمایه گذاری(Joint Venture)؛ شامل سه قرارداد در سال های ۱۹۵۸-۱۹۵۷ م و شش قرارداد دیگر در سال های ۱۹۶۴-۱۹۶۵ م. شایان ذکر است که در همین اثناء و در سال ۱۳۴۵ ه.ش(۱۹۶۶ م) اولين قرارداد خدماتی ایران با شرکت فرانسوی اراب منعقد گردید.

۵. قراردادهای خدماتی خطر پذیر(Risk Service Contracts (RSC)) بر مبنای نص قانون نفت سال ۱۳۵۳ ه.ش(۱۹۷۴ م) مطرح گردید و از آن تاریخ تا قبل از انقلاب اسلامی در سال ۱۳۵۷ ه.ش(۱۹۷۹ م) شش قرارداد خدماتی منعقد گردید(امانی ۱۳۸۹، ص.۲۳).

این قراردادها که عمدها با شرکت های درجه دوم اروپایی و آمریکایی تنظیم شده بودند، عبارتند از؛ یک قرارداد با شرکت اولترامار انگلیس(ULTRAMAR) برای اجرای عملیات نفتی در غرب بندرعباس، دو قرارداد با شرکت آلمانی دمینکس (DEMEX) برای اجرای عملیات در حوزه هایی در حوالی شیزار و حوالی آبادان، یک قرارداد با شرکت ایتالیایی آجپ(AGIP) برای اجرای عملیات در حوزه ای حوالی بندرعباس، یک قرارداد با شرکت فرانسوی(CFP) برای اجرای عملیات در حوزه ای در جنوب شرقی فارس و نهایتاً یک قرارداد با شرکت آمریکایی آشلندر(ASHLAND) و شرکت کانادایی پان کانادین پترولیوم لیمیتد برای اجرای عملیات در شمال غربی بندرعباس.(موحد ۱۳۸۶).

6. Oil & Gas Project Financing

(۵) از سال ۱۳۷۲ ه.ش (۱۹۹۵ م) تا ۱۳۹۲ ه.ش (۲۰۱۴ م)؛ حاکمیت قراردادهای بیع متقابل<sup>۱</sup> (معروف به قراردادهای خدماتی ایران)

اما حوزه تحلیل این پژوهش با عنایت به طبقه بندی فوق صرفاً معطوف به بررسی وضعیت قراردادهای بالادستی نفت و گاز کشور از زمان آغاز استقرار نظام جمهوری اسلامی می‌باشد. بندهای ترتیب مقدمتاً بر مبنای منطق وجود یا عدم استفاده از قراردادهای متعارف بالادستی، دوره قراردادی مربوطه را به دو مقطع زمانی؛ ۱۴ سال نخست (۱۳۷۱-۱۳۵۸ ه.ش) و ۲۰ سال اخیر (۱۳۹۲-۱۳۷۲ ه.ش) از زمان استقرار نظام جمهوری اسلامی ایران تفکیک نموده و در ادامه ضمن مرور کلی وضعیت قراردادی این بخش در طی دوره نخست به تحلیل و مقایسه قراردادهای این مقطع زمانی از حیث ویژگی‌های مختلف پرداخته و ضرورت‌ها و الزامات طراحی نسل جدید قراردادی را تبیین می‌نماییم.

در بخش بعدی این پژوهش به واکاوی این مسئله می‌پردازیم که عموماً رویکرد آخرین قوانین حاکمیتی مرتبط با صنعت نفت و گاز کشور دلالت و قربت بیشتر با کدام یک از قراردادهای بالادستی متعارف دارد؟ بی تردید پاسخگویی بدین سوال بمتابه تعیین نوع قرارداد مجازی است که از نظر این قوانین امکان بکارگیری آن در بخش بالادستی نفت و گاز کشور میسر می‌باشد. در نهایت نیز به معرفی چارچوب قراردادهای جدید حوزه بالادستی صنعت نفت و گاز کشور می‌پردازیم.

فرض این مقاله آن است که با توجه به پشتونه و تجربیات طولانی قراردادهای بیع متقابل و نیز ثبات مبانی قوانین حاکمیتی مرتبط با بخش بالادستی صنعت نفت و گاز کشور، انتظار می‌رود که همچنان اصول و چارچوب قراردادهای پیمانکاری بیع متقابل سازگاری بیشتری نسبت به سایر انواع قراردادهای متعارف با قوانین مذکور داشته باشد. البته با مطالعه تحولات اخیر این دسته از قوانین در خواهیم یافت که قانون گذار با عنایت به واقعیت‌های فعلی داخلی و بین‌المللی این صنعت، در پی ایجاد انعطاف پذیری بیشتر در طراحی هر گونه قرارداد بالادستی جدید می‌باشد. مواردی همچون امکان حضور پیمانکار در مرحله تولید<sup>۲</sup> از میدان هیدرکربوری، امکان همکاری مشارکتی با طرف خارجی و... نمونه‌هایی از این دست، تسهیلاتی هستند که در اصلاحات قانونی جدید به تصویب مقام قانون گذار رسیده‌اند.

---

1. Buy-Back Contracts  
2. Production

## ۲. مرور کلی بر سیر تحولات قراردادهای بالادستی نفت و گاز کشور (۱۳۵۸-۱۳۷۱) (ش)

با وقوع انقلاب اسلامی در بهمن سال ۱۳۵۷ بسیاری از شرکت‌های خارجی فعال در عرصه نفت و گاز کشور سطح فعالیت‌های خود را در ایران تقلیل داده و یا به حالت تعليق درآوردند، این فعل و انفعالات با مصوبه شورای انقلاب وقت در سال ۱۳۵۸ تشید شد. بگونه‌ای که عملاً بسیاری از قراردادهای جاری نفت و گاز کشور با طرف‌های خارجی از جمله قراداد جدید کنسرسیوم در سال ۱۳۵۲ ه.ش (۱۹۷۳ م) معروف به آسکو<sup>۱</sup> (OSCO) بصورت یک جانبه از طرف ایران فسخ گردید.<sup>۲</sup>

لذا در اوایل انقلاب اسلامی به دو دلیل احساس ریسک سرمایه‌گذاران خارجی برای حضور در بخش نفت و گاز کشور و نیز ذهنیت نامناسبی که نسبت به عملکرد بخش خصوصی و به طور خاص فعالیت شرکت‌های خارجی در بدنه اجتماعی، قانون گذاری و تصمیم‌گیری کشور وجود داشت، عملاً به حضور و نقش آفرینی بسیار کمرنگ شرکت‌های خارجی و به ویژه شرکت‌های بین المللی نفتی<sup>۳</sup> در ایران منجر گردید. در بخش تبیین الزامات قانونی نفت و گاز نظام جمهوری اسلامی به احصاء برخی از مهمترین محدودیت‌های قانونی که نسبت به فعالیت افراد خارجی در این صنعت وضع گردیده بود، خواهیم پرداخت.

اما با بررسی رویکرد قراردادهای بالادستی نفت و گاز کشور از ابتدای انقلاب و در طول جنگ تحمیلی، می‌توان دریافت که در این مقطع هیچ نوع قرارداد متعارف بین المللی که بتواند زمینه ساز جذب سرمایه‌های خارجی قابل توجه به این صنعت بشود، منعقد نگردید. از این رو شرکت ملی نفت که با توجه به تکالیف قانونی، خود را نسبت به فراهم سازی امکانات مالی و عملیاتی مناسب برای این دست فعالیت‌ها متعهد می‌دید، مجبور شد که راساً و از محل منابع عمومی بودجه کشور اقدام به تامین مالی پروژه‌های مربوط به این حوزه بنماید. اتخاذ چنین رویکردی بواسطه شرایط جنگی کشور در آن ایام و همچنین با توجه به قرارگیری عمدۀ میادین فعال نفت و گاز کشور در مناطق جنگی در معرض آسیب، منجر به این شد که علاوه بر آنکه شرکت ملی نفت

---

1. Oil Service Company

۲. شورای انقلاب در تاریخ ۱۳۵۸/۱۰/۱۸ با استناد به مغایرت بسیاری از قراردادهای نفت و گاز وقت با قانون ملی شدن صنعت نفت ایران رای به لغو آن ها داد. (حسن تاش، ۱۳۹۰)

3. International Oil Company(IOC)

ایران<sup>۱</sup> مجبور باشد تا بخش عمدۀ ای از درآمدهای ارزی حاصله را صرف تامین هزینه های مستقیم و غیرمستقیم جنگ و مخارج جاری کشور بگرداند، بلکه بخش اندک باقی مانده را نیز می بایست صرف تامین هزینه های حفظ و نگهداری<sup>۲</sup> میادین هیدرولکربوری موجود نماید، بنابراین در چنین اوضاعی واضح است که عملاً منابع مالی مناسبی به منظور اکتشاف و یا توسعه میادین جدید و موجود باقی نمی ماند.

علی ای حال بدلایلی همچون ماهیت پریسک و غیر قابل انتظار فعالیت های بالادستی و نیز محدودیت های درآمدی و ارزی که روش های تامین مالی و پیمانکاری بدون ریسک بر کشور تحمل می نمود، بتدریج زمینه برای استفاده از ظرفیت های مالی و مهندسی افراد خارجی در این حوزه فراهم گردید. بطور مثال «در سال ۱۳۶۵، به عنوان اولین حرکت در راستای حل مشکلات کمبود ارز معتبر، مجلس شرکت ملی نفت ایران را مجاز کرد تا برای تامین مالی پنج پروژه نفت و گاز، وام های کوتاه مدت و میان مدت (بوزانس) تحصیل کند. صد هزار بشکه در روز، برای مدت سه سال، برای بازپرداخت وام اختصاص یافته بود. در سال بعد، مجلس به شرکت ملی نفت ایران اجازه داد تا قراردادهایی با حداقل مبلغ ۳/۲ میلیارد دلار برای توسعه میادین گازی پارس شمالی و جنوبی با شرکت های توانمند خارجی منعقد کند، مشروط بر آنکه تمام هزینه ها از طریق تولیدات این میادین بازپرداخت گردد. قانون همچنین به بانک مرکزی ایران اجازه داد تا بازپرداخت هزینه ها را ضمانت کند. در سایه وجود این قانون، نوعی از قرارداد بیع متقابل در ایران شکل گرفت. طبق این قرارداد، شرکت های خارجی به عنوان پیمانکار موظف به انجام تعهدات خود بوده و در مقابل این حق را داشت تا هزینه های خود را با پشتوانه تعهدات بانک مرکزی ایران از محل تولیدات میدان تسویه نماید».<sup>۳</sup> این قرارداد دست کم از حیث تقبل ریسک مالی دولت میزبان با قرارداد بیع متقابل تفاوت داشت. در مبحث تحلیل ساختار و اصول قراردادهای بیع متقابل ایرانی به تبیین مبسوط این موضوع خواهیم پرداخت.

---

1. National Iranian Oil Company(NIOC)  
2. Maintenance

۳. شیروی و دیگران(۱۳۸۸)، ص ۲۴۷

### ۳. بررسی سیر تحولات قراردادهای بالادستی نفت و گاز کشور (۱۳۷۲-۱۳۹۲) (۵.ش)

با آگاهی مسئولین نسبت به ضرورت جذب سرمایه های خارجی و انتقال ریسک ناشی از این سرمایه گذاری ها به طرف هایی که از ظرفیت لازم برای پذیرش این ریسک ها برخوردار هستند، بتدریج شاهد تلاش مضاعف برای جذب منابع مالی خارجی بیشتر بدین صنعت بودیم. این روند زمینه را برای حضور نسل جدیدی از قراردادهای خرید خدمات خطر پذیر که بعدها به عنوان قراردادهای بیع مقابل مشهور شد، فراهم نمود. این دسته از قراردادها از سال ۱۳۷۲ و به موجب قانون بودجه این سال به بخش بالادستی نفت و گاز کشور راه پیدا نمود<sup>۱</sup> و در قالب قانون بودجه سال ۱۳۷۳ برای اولین بار عنوان بیع مقابل بدان اطلاق گردید. البته بدلیل اقداماتی که در هر دوره با هدف اصلاح انتقادات واردہ به این قراردادها انجام پذیرفته است، این شیوه قراردادی تاکنون در سه نسل طراحی<sup>۲</sup> و برای بیش از ۲۰ سال (۱۳۷۲-۱۳۹۲) ش) در بخش بالادستی صنعت نفت و گاز کشور به خدمت گرفته شده است.<sup>۳</sup> در ادامه ضمن احصاء و تبیین مهمترین ویژگی های سه نسل جاری قراردادهای بیع مقابل، به مقایسه آن ها با یکدیگر می پردازیم:

#### ۳-۱. مقطع زمانی و مستنداتائقنی تأسیس قراردادهای بیع مقابل در حوزه بالادستی نفت و گاز کشور(۱۳۷۲-۱۳۹۲) (۵.ش)

پس از پایان جنگ تحمیلی تسریع فرایند اکتشاف و توسعه میدین نفت و گاز کشور با توجه به سهم قابل توجهی که عایدات این حوزه در به چرخش درآوردن چرخه اقتصادی داشته اند، در دستور کار تصمیم گیران کلان کشور قرار گرفت. از این رو دست اندکارن این صنعت برآن شدند تا با طراحی و تدوین قرادادی متناسب با مقتضیات بخش بالادستی نفت و گاز و نیز مقید به مفاد قوانین حاکمیتی این حوزه، شرایط را برای جذب هر چه بیشتر سرمایه گذاران خارجی به این

۱. بند "ب" تبصره ۲۹ قانون بودجه سال ۱۳۷۲ ه.ش.

۲. قراردادهای بیع مقابل نسل اول مشتمل بر قراردادهای توسعه میدین نفتی؛ سیری A و E، درود، بلال، سروش و نوروز، نصرت و فرزام، سلمان، دارخوین، فروزان و اسفندیار، رگ سفید، اهواز بنگستان، پارس جنوبی، آزادگان و نیز توسعه فازهای ۱، ۲، ۳، ۴، ۵، ۶، ۷، ۸ و ۱۲ میدان گازی پارس جنوبی. قراردادهای بیع مقابل نسل دوم مشتمل بر قراردادهای اکتشاف و توسعه بلوک های؛ خرم آباد، ساوه، گرمسار و کوهدهشت. قراردادهای بیع مقابل نسل سوم مشتمل بر: (الف) قراردادهای توسعه میدین؛ یادرآوران، گلشن و فردوس، پارس شمالی، آزادگان شمالی، جفیر، میدان گازی کیش و نیز فاز ۱۱ پارس جنوبی و (ب) قراردادهای اکتشاف و توسعه بلوک های؛ دیر، دانان و مغان می باشد. (منبع: رحیمی و دیگران، ۱۳۹۰، ص ۲۱ و ۵۷)

3. Nasrollahi Shahri(2010)

## قراردادهای بالادستی نفت و گاز نظام جمهوری اسلامی ایران و ... ۷

صنعت فراهم سازند. بدین ترتیب برای اولین بار از بعد از انقلاب نوع سازمان یافته تری از قراردادهای پیمانکاری موسوم به قرارداد بیع متقابل از سال ۱۳۷۲ به این صنعت ورود پیدا نمود. البته با کسب تجربیات عملی و اشراف بهتر نسبت به کاستی های این قرارداد، زمینه برای طراحی نسل های دوم و سوم آن هم فراهم گردید و اکنون پس از سپری شدن بیش از ۲۰ سال از حیات این قرارداد، سیاست گذاران به دنبال طراحی و معرفی نسل جدیدی از قراردادهای بیع متقابل هستند که در بخش های بعدی این پژوهش به تبیین ضرورت و تحلیل ابعاد آن خواهیم پرداخت.

قطع زمانی و مستندات قانونی تاسیس قراردادهای نسل اول (۱۳۷۲-۱۳۸۱ ه.ش)؛ این قراردادها از سال ۱۳۷۲ و به موجب بند "ب" تبصره ۲۹ قانون بودجه این سال در بخش بالادستی صنعت نفت و گاز کشور بکار گرفته شد.<sup>۱</sup> البته با وجود آنکه اعتبارات مورد نیاز این بند از محل بند (ی) تبصره ۲۹ قانون برنامه اول توسعه اقتصادی کشور تامین می گردید،<sup>۲</sup> ولی عنوان بیع متقابل بر اساس بند (ب) تبصره ۲۹ قانون بودجه سال ۱۳۷۳ به این نوع قرارداد اطلاق گردید.<sup>۳</sup> پشتونه قانونی قراردادهای نسل اول مبنی بر مفاد مرتبط قوانین برنامه های اول، دوم و سوم توسعه اقتصادی،

۱. بند (ب) تبصره ۲۹ قانون بودجه سال ۱۳۷۲ ه.ش؛ از محل بند (ی) تبصره ۲۹ قانون برنامه اول توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جمهوری اسلامی ایران به شرکت ملی نفت ایران اجازه داده می شود تا مبلغ ۲/۶ میلیارد دلار جهت احداث، توسعه و بازسازی واحدهای ؛ طرح تکمیل پالایشگاه بذر عباس و.... از طرق اتفاقی قرارداد با شرکتهای ذیصلاح خارجی ایجاد تعهد نماید به نحوی که بازپرداخت اقساط، مربوط به هر یک از واحدهای فوق از صادرات تولیدات همان واحد انجام شود. قراردادهای مذکور بایستی به نحوی منعقد گردد که حداقل استفاده از توان موجود کشور در زمینه .... از طریق مشارکت شرکتهای خارجی با شرکتهای ایرانی و با الزام آنها بر واگذاری حداقل سی درصد (۳۰٪) سهم ارزی از کار به شرکتهای ایرانی در متن قرارداد به عمل می آید.

۲. بند (ی) تبصره ۲۹ قانون برنامه اول توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جمهوری اسلامی ایران؛ به دولت اجازه داده می شود به منظور رفع قسمتی از نیازهای بخشهای صنعت و معدن درامور مربوط به تولید، صادرات و سرمایه گذاریهای ذیربط، به روشن معاملات متقابل تا سقف ۱۰ میلیارد دلار اقدام نماید. بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران و دستگاههای اجرایی ذیربط با ارائه ضمانت های لازم مفاد این بند را اجراء خواهند نمود.

۳. قسمت ۱ بند (ب) تبصره ۲۹ قانون بودجه سال ۱۳۷۳ ه.ش؛ به منظور طرفیت سازی مورد نیاز کشور در زمینه های تولید نفت خام، گاز طبیعی و فرآوردهای نفتی جهت اجرای طرحهای توسعه ..... شرکت ملی نفت ایران اختیار خواهد داشت رأساً حداقل تا مبلغ ۳/۵ میلیارد دلار پس از تأیید هیأت وزیران قراردادهای لازم را به صورت بیع متقابل با شرکتهای ذیصلاح خارجی منعقد نماید به نحوی که بازپرداخت اقساط سالیانه به صورت مساوی ..... و از محل فروش تولیدات این طرحها به قیمت روز صورت پذیرد و هیچ گونه تعهدی برای دولت و بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران و دیگر بانکهای کشور ایجاد نکند. قراردادهای مذکور بایستی به نحوی منعقد گردد که شرکتهای خارجی به انتقال دانش فنی و تکنولوژی و آموزش نیروی انسانی و استفاده حداقل از توان موجود کشور در زمینه های طراحی و مهندسی، ساخت و نصب تجهیزات و ماشین آلات ملزم گرددند.

فرهنگی و اجتماعی و نیز قوانین بودجه سال های ۱۳۷۲ تا ۱۳۸۱ ه.ش کشور می باشد. همچنین با وجود آنکه این قراردادها در مراحل ابتدایی خود از ضمانت مالی بانک مرکزی برخودار بودند<sup>۱</sup> ولی بعدها مقرر گردید که بانک مرکزی و دولت هیچ گونه تضمینی در خصوص این قراردادها ارائه ندهند.

**قطع زمانی و مستندات قانونی تاسیس قراردادهای نسل دوم (۱۳۸۴-۱۳۸۲ ه.ش)؛** این نوع قراردادها به موجب بند «ف» تبصره ۲۱ قانون بودجه سال ۱۳۸۲ ه.ش پا به عرصه نظام حقوقی بخش بالادستی نفت و گاز کشور گذاشت.<sup>۲</sup> بر این اساس به شرکت ملی نفت ایران اجازه داده شد تا این نهاد بتواند برای هر نقطه از ایران (به استثنای دریابی خزر و خلیج فارس و چهار استان نفت خیز جنوب ایران؛ خوزستان، بوشهر، کهگیلویه و ایلام) قراردادهای بیع مقابل را از مرحله اکتشاف با شرکت های پیمانکار منعقد نموده و در پی اکتشاف تجاری میدان از فرصت توسعه همان نیز برخودار باشد. البته با تمدید این مجوز در قالب بند(ای) تبصره ۲۱ قانون بودجه سال ۱۳۸۳ و بند(ج) تبصره ۲ قانون بودجه سال ۱۳۸۴ این نسل قراردادی تا سال ۱۳۸۴ تداوم پیدا نمود.

**قطع زمانی و مستندات قانونی تاسیس قراردادهای نسل سوم (۱۳۹۲-۱۳۸۵ ه.ش)؛** ضرورت تدوین و اجرای نسل سوم قراردادهای بیع مقابل در بخش بالادستی نفت و گاز از سال ۱۳۸۵ در بین نهادهای قانون گذاری و تصمیم گیری کشور مطرح گردید. منشأ قانونی این نوع قرارداد عمدهاً ریشه در قوانین برنامه چهارم و پنجم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرعنگی کشور دارد. بر این اساس ماده ۱۴ قانون برنامه چهارم توسعه اقتصادی در بندهای مختلف قراردادهای بیع مقابل را به عنوان

۱. بند(ح) تبصره ۲۹ قانون برنامه اول توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جمهوری اسلامی ایران؛ به شرکت ملی نفت ایران اجازه و اختیار داده می شود، به منظور تأمین گاز مورد نیاز برای مصارف داخلی و صادرات و بهره برداری از میدان گازی پارس و پارس جنوبی (مشترک با قطر) با ضمانت بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران قراردادهای لازم با شرکتهای ذیصلاح خارجی را حداکثر تا مبلغ ۳/۲ میلیارد دلار منعقد نماید، به نحوی که بازپرداخت هزینه های سرمایه گذاری از محل تولیدات میدان فوچ صورت گیرد.

۲. بند «ف» تبصره ۲۱ قانون بودجه سال ۱۳۸۲ ه.ش<sup>۳</sup>؛ به شرکت ملی نفت ایران اجازه داده می شود در کلیه مناطق کشور از جمله ..... به استثنای خزر و خلیج فارس و استانهای خوزستان، ایلام، بوشهر، کهگیلویه و بویراحمد که عملیات اکتشافی مربوط به ریسک پیمانکار انجام و منجر به کشف میدان قابل تولید تجاری شود، تا سقف یک میلیارد دلار با تضویب شورای اقتصاد. پس از تصویب شورای اقتصاد و مبالغ موافقنامه با سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور، مرحله توسعه را به دنبال مرحله اکتشاف و از طریق عقد قرارداد با همان پیمانکار به روش بیع مقابل آغاز نماید. هزینه های اکتشافی (مستقیم و غیرمستقیم) در قالب قرارداد بیع مقابل که برای توسعه میدان منعقد می شود، منظور و به همراه هزینه های توسعه از محل فروش محصولات تولیدی همان میدان بازپرداخت خواهد شد. در صورتی که در پایان مرحله اکتشاف، میدان تجاری در هیچ نقطه ای از منطقه کشف نشده باشد، قرارداد اکتشافی خاتمه خواهد یافت و طرف قرارداد حق مطالبه هیچگونه وجودی را نخواهد داشت.

## قراردادهای بالادستی نفت و گاز نظام جمهوری اسلامی ایران و ...<sup>۹</sup>

قراردادهای رسمی بخش بالادستی نفت و گاز کشور معرفی نموده و شرایط مترتب بر آنرا بر شمرده است. ماده ۱۲۵ قانون برنامه پنجم توسعه نیز وزارت نفت را با شرط رعایت اصول و مفاد مندرج در بند (ب) ماده ۱۴ قانون برنامه چهارم توسعه (که به احصاء مشخصات نسل سوم قراردادهای بیع متقابل پرداخته است<sup>۱</sup>) نسبت به انعقاد قراردادهای بیع متقابل با هدف ایجاد فضا و شرایط رقابتی در کلیه مراحل عملیات بالادستی مجاز دانسته است. ماده ۱۲۶ همین قانون نیز اجازه برگزاری مناقصه و انعقاد قرارداد بیع متقابل اکتشاف و توسعه برای کلیه مناطق کشور (با استثناء استان‌های خوزستان، بوشهر و کهگیلویه و بویراحمد) و با قید پذیرش رسیک از جانب پیمانکار خارجی را داده است.<sup>۲</sup>

### ۲-۳. شرح کار طوفین

یکی از مهمترین موضوعاتی که می‌توان از آن منظر نسل‌های مختلف قراردادهای بیع متقابل را از یکدیگر تفکیک نمود، تفاوت تعهدات و حقوق تعریف شده طوفین قرارداد در آنها می‌باشد. در ادامه شرح کار و نقش طوفین در مراحل عملیات بالادستی هر یک از این سه نسل بررسی می‌شود.

شرح کار طوفین در قراردادهای نسل اول؛ در قراردادهای نسل اول، شرکت ملی نفت میادین هیدرکربوری که تجاری بودن آن اثبات گردیده را به منظور انجام عملیات توسعه از طریق برگزاری مناقصه به پیمانکار واگذار می‌کند. پس از اتمام عملیات توسعه و تحقق اهداف مندرج

۱. بند (ب) ماده ۱۴ قانون برنامه چهارم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی کشور؛ به شرکت ملی نفت ایران اجازه داده می‌شود ... ماده نسبت به انعقاد قراردادهای اکتشافی و توسعه میدانها با تأمین منابع مالی با طرف‌های خارجی یا شرکهای صاحب صلاحیت داخلی، متناسب با شرایط‌های میدان با رعایت اصول و شرایط ذیل اقدام نماید: (۱) حفظ حاکمیت و اعمال تصرفات مالکانه دولت بر منابع نفت و گاز کشور. (۲) عدم تضمین بازگشت تعهدات ایجاد شده توسط دولت، بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران و بانکهای دولتی. (۳) منوط کردن بازپرداخت اصل سرمایه، حق‌الزحمه و یا سود، رسیک و هزینه‌های تأمین منابع مالی و سایر هزینه‌های جنبی ایجاد شده جهت اجرای طرح از طریق تخصیص بخشی از محصولات میدان و با عواید آن بر پایه قیمت روز فروش محصول. (۴) پذیرش خطرات و رسیک عدم دستیابی به اهداف موردنظر قراردادی، غیراقتصادی بودن میدان و یا ناکافی بودن محصول میدان برای استهلاک تعهدات مالی ایجاد شده توسط طرف قرارداد. (۵) تعیین نرخ بازگشت سرمایه‌گذاری برای طرف قرارداد، متناسب با شرایط هر طرح و با رعایت ایجاد انگیزه برای بکارگیری روشهای بهینه در اکتشاف، توسعه و بهره‌برداری. (۶) تضمین برداشت صیانتی از مخازن نفت و گاز در طول دوره قرارداد. (۷) حداکثر استفاده از توان فنی و مهندسی، تولیدی، صنعتی و اجرایی کشور براساس قانون حداکثر استفاده از توان فنی و مهندسی، تولیدی، صنعتی و اجرایی کشور در اجرای پروژه‌ها و ایجاد تسهیلات بهمنظور صدور خدمات مصوب ۱۲,۱۲,۱۳۷۵. (۸) رعایت مقررات و ملاحظات زیست محیطی.

۲. زین الدین (۱۳۹۲)

در طرح جامع توسعه<sup>(۱)</sup> (MDP)، میدان جهت انجام عملیات تولید و بهره برداری به شرکت ملي نفت واگذار گردیده و عملاً نقش پیمانکار در مرحله اخیر به ارائه برخی خدمات، مشاوره های فنی و نظارت بر عملیات تولید از طریق کمیته مدیریت مشترک (JMC<sup>(۲)</sup>) محدود می شود.

شرح کار طرفین در قراردادهای نسل دوم؛ در این نوع قرارداد بدلیل استفاده از ظرفیت پیمانکار در سه مرحله اکتشاف، توصیف و تولید انتظار بر آن است که وی نیز اقدام به ارائه سه طرح جامع مرتبط با هر یک از این مراحل بنماید. طرح جامع اکتشاف (MEP<sup>(۳)</sup>) در حین برگزاری مناقصه، طرح جامع توصیف (MAP<sup>(۴)</sup>) بعد از ۹۰ روز از اکتشاف تجاری میدان و طرح جامع توسعه (MDP) نیز باید ظرف مدت ۴ ماه پس از آنکه پیمانکار موفق به کشف میدان تجاری گردید بمنظور تائید و تصویب به شرکت ملي نفت ایران ارائه گردد. طرح های جامع اکتشاف و توصیف می بایست دربردارنده حداقل تعهدات کاری و نیز حداقل هزینه های پیمانکار در این مراحل باشد و طرح جامع توسعه نیز بایستی شامل برنامه کاری و بودجه لازم برای ورود به مرحله توسعه باشد. در نهایت بعد از توسعه میدان و دستیابی به سطح پایدار تولید نهایی، مدیریت میدان جهت انجام عملیات توسعه به شرکت ملی نفت (یا شرکت های بهره بردار آن) واگذار گردیده و حضور پیمانکار در این مرحله در قالب نظارت و ارائه کمک های فنی تا پایان تسویه حساب کامل با وی صورت می گیرد.<sup>۵</sup>

شرح کار طرفین در قراردادهای نسل سوم؛ شرح کار قراردادهای نسل سوم (همانند نسل دوم) مشتمل از سه طرح جامع اکتشاف (MEP)، طرح جامع توصیف (MAP) و طرح جامع توسعه (MDP) می باشد و البته شرایط و نحوه عملیاتی نمودن طرح های این نسل همانند قبل می باشد. در قراردادهای این نسل مراحل اکتشاف تا توسعه میدان توسط پیمانکار و با مدیریت مستقیم وی اداره می شود و در مقابل مرحله تولید و بهره برداری از میدان نیز بدون حضور مستقیم وی و تحت مدیریت کارفرما می باشد. با این حال در قراردادهای این نسل پیش بینی شده که در مرحله تولید از کمک های پیمانکار خارجی در قالب قرارداد ارائه خدمات و پشتیبانی از تولید (PSAC<sup>(۶)</sup>)

- 
1. Master Development Plan
  2. Joint Management Committee
  3. Master Exploration Plan
  4. Master Appraisal Plan

۵. رحیمی و دیگران (۱۳۹۰)، ص ۲۸

6. Production Support/Services and Assistance Contract (PSAC)

استفاده شود. همچنین از آنجایی که فرایند توسعه میدان در این نوع قراردادها به صورت فازبندی<sup>۱</sup> انجام می شود پیمانکار هم موظف به ارائه طرح جامع توسعه برای هر فاز و یا حتی ارائه فاز افزایش یا بهینه سازی ضریب بازیافت تولید(EOR/IOR)<sup>۲</sup> بر اساس پیشنهاد خود و قبول شرکت ملی نفت خواهد بود.<sup>۳</sup>

### ۳-۳. حضور طرفین در مرحله تولید

یکی از تفاوت های اصلی قراردادهای بیع متقابل با سایر قراردادهای متعارف حوزه بالادستی نفت و گاز، مقوله درجه نقش آفرینی طرفین در فرایند تولید از میدان هیدرکربوری می باشد. البته از آنجایی که در قوانین ناظر بر بخش بالادستی نفت و گاز کشور صریحاً مالکیت مخزن و منابع نفت و گاز به حاکمیت واگذار گردیده است، لذا تمامی نسل های جاری قراردادهای بیع متقابل نیز مبتنی بر این حکم قانونی بر مالکیت و متعاقباً مدیریت بهره برداری شرکت ملی نفت بر این منابع تاکید ورزیده اند. با این حال در تدوین نسل های جدیدتر به تدریج از درجه انحصار شرکت ملی نفت بر مدیریت این مرحله کاسته شده و حضور پیمانکار خارجی در فرایند تولید از میدان موثرتر شده است. در ادامه به بررسی وضعیت حضور طرفین در مرحله تولید از میدان در نسل های مختلف قراردادهای بیع متقابل می پردازیم؛

حضور طرفین در مرحله تولید در قراردادهای نسل اول؛ در تمامی قراردادهای این نسل آغاز بازپرداخت هزینه های پیمانکار زمانی قانونی و قراردادی است که وی به تولید اولیه (و یا زودهنگام)<sup>۴</sup> تعریف شده در قرارداد و طرح جامع توسعه دست پیدا کند. شرط تحقق تولید اولیه در تمامی قراردادها، دست یابی به میزان تولید ذکر شده در آن ها طی مدت حداقل ۲۱ روز در یک بازه زمانی متوالی ۲۸ روزه می باشد. پس از این مدت مدیریت بهره برداری از میدان به شرکت ملی نفت واگذار گردیده و حضور پیمانکار صرفاً به صورت مشاوره و در چارچوب توافقنامه ارائه خدمات فنی(TSA)<sup>۵</sup> و نیز نظارت بر عملیات تولید در طول مدت بازپرداخت هزینه ها و از طریق کمیته مدیریت مشترک(JMC) می باشد. معمولاً کل تولید اولیه بعلاوه حداقل ۶۰٪ از عایدات فاز تولید نهایی میدان تا پایان تسويه حساب پیمانکار، صرف بازپرداخت هزینه های

1. Phasing

2. Enhanced Oil Recovery(EOR)/Increasing Oil Recovery(IOR)

۳.ابراهیمی و دیگران(۱۳۹۱)، ص ۶

4. Early Production

5. Technical Service Agreement

وی (مجموعه هزینه های عملیاتی بعلاوه حق الزحمه) می گردد. پس از این مدت نیز کل محصول تولیدی میدان تا پایان عمر آن به شرکت ملی نفت ایران واگذار می گردد.

حضور طرفین در مرحله تولید در قراردادهای نسل دوم؛ در این نوع قرارداد همچنان پیمانکار مسئول تولید اولیه یا زودهنگام از میدان می باشد. منظور از تولید اولیه یعنی دستیابی به اهداف مندرج این نوع تولید در طرح جامع توسعه (برای حداقل ۲۱ روز در طی یک بازه متوالی ۲۸ روزه) توأم با تائید شرکت ملی نفت ایران مبنی بر حفر تمامی چاه ها و نصب تاسیسات تولید زودهنگام از میادین می باشد. مختصات کمی و کیفی تولید نهائی نیز در طرح جامع توسعه میدان تعیین گردیده و شرط لازم برای تحقق آن دستیابی به سطح تولید مطلوب (در طی ۲۱ روز از یک بازه زمانی ۲۸ روزه) و نیز تائید شرکت ملی نفت مبنی بر حفر تمامی چاه ها و نصب و راه اندازی کلیه تاسیسات دائمی و تحويل آن ها منطبق بر طرح جامع توسعه می باشد. همانند قراردادهای نسل اول پس از دستیابی به تولید نهائی دیگر پیمانکار حق مدیریت مستقیم میدان را نداشته و تصمیم گیری و اداره این مرحله توسط شرکت ملی نفت انجام می شود، البته پیمانکار می تواند در این مرحله اقدام به ارائه خدمات و مشاوره های فنی نموده و تا پایان تسويه حساب خود نیز بر فرایند بهره برداری از میدان نظارت داشته باشد.

حضور طرفین در مرحله تولید در قراردادهای نسل سوم؛ در این گونه قراردادها تولید ممکن است شامل تولید زودهنگام، فاز اول و یا دوم و بالاخره تولید نهائی گردد که البته شرط لازم برای تحقق آن ها دستیابی به سطوح تولید مذکور برای مدت ۲۱ روز از یک بازه زمانی ۲۸ روزه می باشد.<sup>۱</sup> در این نوع قرارداد کماکان مدیریت فرایند تولید نهائی از میدان بر عهده شرکت ملی نفت می باشد با این حال نقش پیمانکار در مجموعه فازهای تولید از میدان نسبت به سابق افزایش پیدا کرده است و وی موظف است با التزام به اصول تولید صیانتی در شرایطی که میدان با افت فشار مواجه شود اقدامات لازم را با استفاده از روش های از دیاد برداشت (EOR/IOR) به منظور حفظ و یا ارتقاء سطح تولید از میدان اتخاذ نماید.

### ۳-۴. ساختار هزینه ها

معمول‌آسا ساختار هزینه ای انواع قرادادهای بیع متقابل متشکل از چهار جزء می باشد. از این رو در ابتدا به توضیح مفهوم هر یک از این اجزاء پرداخته و سپس ساختار هزینه ای هر سه نسل کتونی را معرفی و مقایسه می نمائیم؛

<sup>۱</sup>. رحیمی و دیگران (۱۳۹۰)، ص ۴۹

## قراردادهای بالادستی نفت و گاز نظام جمهوری اسلامی ایران و ... ۱۳

- ۱) هزینه های سرمایه ای<sup>۱</sup>؛ مشتمل بر هزینه های مستقیم مربوط به عملیات اکتشاف، توسعه و یا نوسازی میدان (حسب نوع قرارداد بیع مقابل) می باشد که البته برحسب توافق طرفین دارای سقف بوده و مازاد بر آن نیز در صورتی که در راستای تحقق اهداف مندرج در طرح جامع توسعه باشد بر عهده خود شرکت نفت خارجی (پیمانکار) می باشد.
- ۲) هزینه های غیرسرمایه ای<sup>۲</sup> مشتمل بر مالیات ها، عوارض گمرکی، هزینه های تامین اجتماعی، هزینه آموزش کارکنان ایرانی و به طور کلی هزینه هایی است که در رابطه با عملیات توسعه به مراجع ایران پرداخت می گردد. چنین هزینه هایی سقف نداشته و معمولاً تخمین آن در هنگام انعقاد قرارداد دشوار می باشد.
- ۳) هزینه های عملیاتی<sup>۳</sup> شاملکلیه هزینه های ایجاد و پرداخت شده توسط پیمانکار در اجرای عملیات نفتی از بعد تولید اولیه<sup>۴</sup> و تحويل کار به شرکت ملی نفت ایران می باشد. این هزینه ها قادر سقف پرداخت بوده و باز پرداخت آن منوط به تائید شرکت ملی نفت ایران می باشد. البته با توجه به تسویه زودهنگام آن (حداکثر سه ماه بعد از پرداخت) بهره بانکی به آن تعلق نمی گیرد.
- ۴) هزینه های بانکی<sup>۵</sup>؛ مشتمل بر هزینه های بانکی تامین مالی مخارج سرمایه ای و غیرسرمایه ای بود و سقف پرداخت نیز ندارد. معیار محاسبه این هزینه مبتنی بر مجموع نرخ بهره شناور (لایبور<sup>۶</sup>) و درصدی ثابتمنی باشد.<sup>۷</sup>

ساختار هزینه ای قراردادهای نسل اول؛ در تمامی قراردادهای این نسل، هزینه های نفتی مشتمل بر؛ هزینه های سرمایه ای، غیرسرمایه ای، عملیاتی، بانکی و آموزشی بوده که بعلاوه مبلغ حق الزحمه<sup>۸</sup> در مجموع قابل باز پرداخت به پیمانکار می باشد.<sup>۹</sup> مبلغ دستمزد با افزایش کار و افزایش هزینه های سرمایه ای متناسباً اضافه می شود و با کاهش آن نیز به نسبت تقلیل می یابد مگر

- 
1. Capital Cost (Capex)
  2. Noncapital Cost (Noncapex)
  3. Operational Cost (Opex)
  4. Early Production
  5. Banking Charges (BC)

۶. لایبور بیانگر نرخ بهره بین بانکی لندن (London Interbank Offered Rate LIBOR) می باشد که به صورت روزانه، هفتگی، ماهانه و یا ادوار متعارف دیگر محاسبه می شود.

۷. شیروی و دیگران (۱۳۸۸)، صص ۲۵۰ و ۲۵۱

8. Remuneration Fee
9. Zabbah(2008)

آنکه پیمانکار بدون تغییر اهداف قراردادی در هزینه‌ها صرفه جوئی نماید که در این صورت دستمزد وی کاهش نخواهد یافت.

ساختار هزینه‌ای قراردادهای نسل دوم؛ این نوع قرارداد که مشتمل بر عملیات اکتشاف تا توسعه میدان است در بردارنده هزینه‌های اجرای این فرایند نیز می‌باشد. هزینه‌های نفتی این قرارداد به سه قسمت هزینه‌های اکتشاف، توصیف و توسعه میدان تقسیم می‌شود. این هزینه‌ها شامل تمام مخارج ایجاد و پرداخت شده‌ای است که می‌بایست توسط پیمانکار برای اجرای سه عملیات بالادستی مذکور انجام گیرد. هزینه‌های اکتشاف و توصیف از دو قسمت هزینه‌های سرمایه‌ای و غیرسرمایه‌ای تشکیل شده است، لیکن هزینه‌های توسعه شامل هزینه‌های سرمایه‌ای، غیرسرمایه‌ای، عملیاتی و بانکی می‌باشد. مبلغ حق الزحمه پیمانکار بابت انجام عملیات فوق به این هزینه‌ها اضافه می‌گردد.

ساختار هزینه‌ای قراردادهای نسل سوم؛ در این قراردادها، هزینه‌های نفتی شامل هزینه‌های سرمایه‌ای، غیرسرمایه‌ای، عملیاتی، بانکی و هزینه‌های کمک و پشتیبانی از تولید می‌باشد. علاوه بر این هزینه‌ها، حق الزحمه پیمانکار نیز جزء اقلامی است که بایستی به پیمانکار بازپرداخت گردد. حق الزحمه پیمانکار در قراردادهای نسل سوم با توجه به درصد تعیین شده در قرارداد از هزینه‌های سرمایه‌ای و نیز نرخ بازگشت سرمایه<sup>(۱)</sup> (ROR)، بلاfaciale پس از تعیین مبلغ قطعی هزینه‌های سرمایه‌ای مشخص خواهد شد. این مبلغ با توجه به افزایش یا کاهش شرح کار تعديل خواهد شد.

### ۳-۵. قیمت قرارداد و سقف پرداخت آن

تمامی انواع قراردادهای بیع متقابل یک سقف قیمتی دارند. در مباحث ذیل به ارزیابی این سقف قیمت در نسل‌های کنونی این قرارداد می‌پردازیم.

قیمت قراردا و سقف پرداخت آن در قراردادهای نسل اول؛ در کلیه قراردادهای نسل اول، قیمت قرارداد دارای سقف معینی می‌باشد و هزینه‌های پیمانکار بایستی حداقل معادل سقف و یا کمتر از آن باشد. سقف قرارداد جز در موارد کارهای اضافی که شرکت ملی نفت ایران به پیمانکار ارجاع می‌نماید قابل افزایش نمی‌باشد و هر پرداختی اضافه بر سقف قرارداد نیاز به تأیید شورای اقتصاد دارد. تعیین سقف برای قراردادهای بیع متقابل بخصوص زمانی که اطلاعات

---

1. Rate of Return

پیمانکار و یا کارفرما از شرایط میدان کامل نبوده و یا زمانی که بازار عوامل تولید در حال نوسان می باشد، مشکلاتی را برای پیمانکار و متعاقباً کارفرما ایجاد می نماید. افزایش شدید قیمت ابزار و مصالح تولیدی و یا عدم دسترسی به تولید مناسب، منجر به تحمیل ریسک فراوان به پیمانکار گردیده و درینندمدت باعث بی میلی پیمانکاران از انعقاد مجدد قرارداد با شرکت ملی نفت می شود.<sup>۱</sup>

قیمت قرارداد و سقف پرداخت آن در قراردادهای نسل دوم؛ در تمامی قراردادهای این نسل مبلغی به عنوان حداقل هزینه اکتشافی تعیین شده است که پیمانکار ملزم به هزینه نمودن آن طی مدت اکتشاف می باشد. چنانچه در پایان مرحله اکتشاف پیمانکار نه حداقل تعهدات خود و نه حداقل هزینه های اکتشافی را انجام داده باشد، در این صورت موظف به پرداخت مابالتفاوت آن تا سقف مندرج در قرارداد به کارفرما می باشد و اگر حداقل تعهدات اکتشافی خود را با مبلغی کمتر از حداقل هزینه انجام داده باشد، دیگر موظف به پرداخت مبلغ باقی مانده نمی باشد. همین منطق در خصوص هزینه های مرحله توصیف میدان نیز صادق می باشد. همچنین پیمانکار پس از کشف میدان تجاری بایستی ضمن ارائه طرح جامع توسعه هزینه های اجرای عملیات توسعه را نیز تعیین و جهت تصویب به شرکت ملی نفت ایران بدهد. این مبلغ سقف هزینه عملیات توسعه خواهد بود و جز در زمان تغییر در طرح جامع توسعه افزایش نخواهد یافت.

قیمت قرارداد و سقف پرداخت آن در قراردادهای نسل سوم؛ در قراردادهای نسل سوم برخلاف گذشته، مبلغ قرارداد در ابتدا قطعی نشده و صرفاً به صورت تخمين اولیه ای از هزینه های سرمایه ای تعیین می گردد. رقم قطعی سقف هزینه های سرمایه ای پس از انعقاد قرارداد و انجام مطالعات مهندسی پیشرفتة<sup>۲</sup> و برگزاری مناقصات تحت نظرارت و مشارکت شرکت ملی نفت ایران، ظرف مدت معینی (معمولأً ۱۸ ماه) پس از تنفيذ قرارداد مشخص می شود.<sup>۳</sup> البته با توجه به لزوم تائید قراردادها از طرف کارگروه ویژه نفت و با توجه به الزام آور بودن مصوبات این کارگروه برای شرکت ملی، ریسک عدم موافقت سقف تعیین شده از طرف کارگروه با گذشت

۱. موسوی و دیگران (۱۳۹۰)، ص ۳۵

2. Front-End Engineering Design(FEED)

۳. برخلاف تصور برخی، نسل سوم قراردادهای بیع متقابل به صورت سقف باز(Open Capex) اجرا نمی شود بلکه این قرارداد با یک تخمين اولیه منعقد گردیده و سقف قطعی هزینه های سرمایه ای درین اجرای قرارداد نهایی می گردد.(ابراهیمی، ۱۳۸۸، ص ۹)

۱۸ ماه از انعقاد قرارداد وجود دارد. این در شرایطی است که در این مدت مراحل مناقصه و مطالعات مهندسی به تأیید شرکت ملی نفت رسیده است.

### ۶-۳. بازپرداخت هزینه‌ها و حق الزحمه پیمانکار

روش بازپرداخت هزینه‌ها و حق الزحمه پیمانکار در تمامی نسل‌های قراردادهای بیع متقابل ماهیت یکسانی دارند. با این حال در مباحث ذیل به توضیح این موضوع در هر سه نسل کنونی می‌پردازیم؛

بازپرداخت هزینه‌ها و حق الزحمه پیمانکار در قراردادهای نسل اول؛ بجز قراردادهای سیری A و فازهای ۱، ۲ و ۳ پارس جنوی که طی آن بازپرداخت هزینه‌های پیمانکار از محل دیگری بجز محصول میدان ممکن شده است، در سایر قراردادهای منعقد شده در چارچوب الگوی نسل اول هزینه‌ها و حق الزحمه پیمانکاران از محل درآمد محصول میدان پرداخت می‌گردد.<sup>۱</sup> البته با توجه به تبصره (۲۹) قانون بودجه سال ۱۳۷۸ کل کشور که ضمن آن مقرر شده بود حداقل ۴۰٪ عواید طرح در دوره بازپرداخت به حساب درآمد عمومی کشور واریز گردد، این بند قانونی در قراردادهای نوع اول مورد عنایت قرار گرفته و حداً کثر ۶۰٪ عواید طرح و در قالب اقساط مساوی برای بازپرداخت هزینه‌ها تخصیص یافته است. بدین منظور شرکت ملی نفت ایران برای تسويیه مطالبات هزینه‌ای پیمانکار یا می‌تواند به همراه قرارداد اصلی اقدام به انعقاد یک «توافقنامه بلندمدت فروش نفت خام»<sup>(۲)</sup> (LTCOSA) جهت فروش نفت خام تولیدی از میدان موضوع قرارداد به پیمانکار و متقابلاً تسويیه عواید آن از محل هزینه‌های مورد مطالبه پیمانکار بنماید و یا اينکه با فروش نفت خام تولیدی از میدان به طرف ثالث و متعاقباً واریز ارزش دلاری آن توسط این فرد به حساب پیمانکار، هدف مذکور را محقق نماید. شایان ذکر است که در اکثر قراردادها پیش‌بینی گردیده که تا قبل از شروع فرایند تولید از میدان، کلیه پرداخت‌ها به پیمانکار علی الحساب بوده و زمانی هزینه‌ها قانوناً به پیمانکار بازپرداخت می‌شود که وی به نقطه هدف تولید اولیه دست پیدا کند.

بازپرداخت هزینه‌ها و حق الزحمه پیمانکار در قراردادهای نسل دوم؛ با شروع تولید نهایی یا تجاری از میدان توسط شرکت ملی نفت ایران دوره زمانی ۱۵ ساله بازپرداخت هزینه‌های نفتی به

۱. رحیمی و دیگران (۱۳۹۰)، ص ۱۷

2. Long Term Crude Oil Sales Contract (LTCOSA)

پیمانکار آغاز می شود. البته عواید حاصل از مرحله تولید اولیه نیز مستقیماً صرف بازپرداخت هزینه های پیمانکار می گردد و مابقی هزینه ها نیز از محل تولیدنها میدان و در قالب اقساط مساوی تسویه می شود. همچنین حق الزرحمه پیمانکار نیز بر اساس مفاد طرح جامع توسعه و شاخص های مبنا نظیر نرخ بازگشت سرمایه و نیز سایر ضمایم قراردادی مرتبط تعديل گردیده و شرط پرداخت آن نیز منوط به تحقق عملی اهداف مندرج در طرح جامع می باشد. حق الزرحمه پیمانکار که معمولاً تابعی از هزینه های سرمایه ای می باشد، با ارجاع کارهای اضافی یا کاهش کار و به تبع آن افزایش یا کاهش هزینه های سرمایه ای، متناسباً تعديل خواهد یافت و در بقیه موارد ثابت است. ضمناً به منظور تشویق پیمانکاران در کاهش هزینه های سرمایه ای مقرر گردیده که از بعد از مرز ۱۰ درصد کاهش در هزینه های سرمایه ای به ازای هر درصد کاهش مازاد، صرفاً معادل نیم درصد از حق الزرحمه پیمانکار کاسته شود. لازم به ذکر است که در صورت عدم کشف میدان تجاری، هیچ هزینه ای به پیمانکار عودت نخواهد شد.

بازپرداخت هزینه ها و حق الزرحمه پیمانکار در قراردادهای نسل سوم؛ مکانیسم بازپرداخت هزینه های این نوع قرارداد همانند قبل می باشد. در این قرارداد نیز هزینه های نفتی (جز هزینه های عملیاتی) و حق الزرحمه از محل عایدات میدان و با توجه به نرخ بازگشت سرمایه و حسب درصدی که در قرارداد مشخص گردیده و در قالب اقساط مساوی به پیمانکار بازپرداخت خواهد شد. در صورت عدم کشف تجاری نیز هیچ هزینه ای به پیمانکار بازپرداخت نخواهد شد.

### ۷-۳. حد نصاب خرید

یکی از موضوعات قابل تأمل در تمامی نسل های قراردادهای بیع متقابل عبارتست از؛ تعیین حد نصاب پولی برای آن دسته از معاملاتی که توسط پیمانکار انجام می پذیرد ولی مستلزم تائید شرکت ملی نفت است. در مباحث ذیل به تحلیل این موضوع از منظر نسل های مختلف قرارداد بیع متقابل می پردازیم.

حد نصاب خرید در قراردادهای نسل اول؛ در قراردادهای نوع اول، حد نصاب معاملات خرید و پیمانکاری که تحقق آن ها مستلزم تائید شرکت ملی نفت ایران است، به ترتیب ۱۰۰ هزار دلار و ۴۵۰ تا ۵۰۰ هزار دلار تعیین شده است.

حد نصاب خرید در قراردادهای نسل دوم؛ در این نوع قراردادها شرکت ملی نفت از حق تصویب یا عدم تصویب سفارشات خرید بیش از ۱۰۰ هزار دلار و قراردادهای پیمانکاری بیش از

۲۵۰ هزار دلار برخوردار می باشد. البته پیمانکار موظف است ظرف مدت مقرر استناد و اگذاری این موارد از قبیل مدارک برگزاری مناقصه و قرارداد مربوطه را جهت بررسی و تائید به شرکت ملی نفت ارائه داده و این شرکت نیز می بایست ظرف مهلت تعیین شده نظر خود را به اطلاع پیمانکار برساند.

حد نصاب خرید در قراردادهای نسل سوم؛ در این قراردادها حد نصاب تغییر در شرح کار حدود ۱۵۰ هزار دلار، حد نصاب شرکت ملی نفت در اضافه یا کم نمودن اسمی شرکت های حائز شرایط در خرید کالا حدود ۱۰۰ هزار دلار، در قراردادهای پیمانکاری حدود ۵۰۰ هزار دلار و حد نصاب مناقصات لازم برای تائید و تصویب شرکت ملی نفت بیش از ۶۰۰ هزار دلار می باشد.<sup>۱</sup>

### ۳-۸. مدت قرارداد

با توجه به شرح کار و تعهدات شرکت بین المللی نفتی (IOC) مدت قرارداد در نسل های مختلف قراردادهای بیع متقابل متفاوت است. در ادامه به بررسی مدت زمان قرارداد در هر یک از آن ها می پردازیم؛

مدت قراردادهای نسل اول؛ مدت اجرای اکثر قراردادهای نسل اول بیع متقابل معمولاً بین ۳ تا ۵ سال از تاریخ تنفيذ قرارداد و مدت بازپرداخت هزینه ها نیز حد اکثر ۱۲ سال از تاریخ خاتمه عملیات توسعه و یا حصول تولید اولیه در نظر گرفته می شود. بدین ترتیب پس از پایان مدت اجرای عملیات توسعه عملاً پیمانکار حضور مستقیم در میدان نداشته و صرفاً نماینده ای جهت نظارت بر تولید و بازپرداخت دارد.<sup>۲</sup>

مدت قراردادهای نسل دوم؛ مدت قراردادهای این نسل معمولاً ۲۵ سال می باشد که ۴ سال برای مرحله اکتشاف، ۲ سال برای مرحله توصیف، ۴ سال برای مرحله توسعه و ۱۵ سال برای مرحله بازپرداخت در نظر گرفته شده است. مدت های مورد توافق قابل تمدید می باشد. البته در صورت عدم اکتشاف تجاری و یا عدم اثبات تجاری بودن آن در مرحله توصیف، این دسته از قراردادها خود به خود فسخ می گردند.

مدت قراردادهای نسل سوم؛ در قراردادهای نسل سوم، مدت قرارداد بستگی مستقیم به میزان عملیات توسعه و تعداد فازهای انجام کار دارد. در این نوع از قراردادها معمولاً چنانچه فقط

۱. رحیمی و دیگران (۱۳۹۰)، صص ۳۵ و ۴۹

2. Ebrahimi (2012), P 118

قرارداد توسعه میدان در یک فاز اجرا شود، مدت انجام عملیات توسعه حدود ۵ سال و کل مدت قرارداد با در نظر گرفتن دوره بازپرداخت نیز حدود ۱۵ سال منظور می‌گردد.

### ۳-۹. حداکثر استفاده از توان داخلی

تمامی نسل‌های قراردادهای بیع متقابل به موجب قانون حداکثر استفاده از توان داخلی کشور<sup>۱</sup> اهتمام ویژه‌ای به استفاده هرچه ممکن از ظرفیت‌های داخلی در اجرای این قراردادها داشته‌اند. در ادامه به تحلیل جایگاه این موضوع در سه نسل کنونی این قراردادها می‌پردازیم.

حداکثر استفاده از توان داخلی در قراردادهای نسل اول؛ تا قبل از تصویب قانون حداکثر استفاده از توان فنی و مهندسی کشور، به موجب قوانین بودجه سالیانه کشور شرکت‌های دولتی منعقد کننده قراردادهای بیع متقابل ملزم می‌گردیدند تا شرکت‌های خارجی را به استفاده حداکثری از توان موجود در کشور مجبور نمایند. اما با تصویب قانون مذکور و حاکمیت آن بر قراردادهای بیع متقابل، پیمانکاران با وجود آنکه با عوضاً با استفاده از استثنایات موجود در قانون و نیز مصوبه شورای اقتصاد میزان درصد قانونی استفاده از ظرفیت داخلی را کاهش می‌دانند ولی در مجموع موظف به رعایت حداکثری این قانون بودند. البته به دلیل عدم درنظرگیری پاداش و یا جرمیه درخصوص رعایت و یا عدم رعایت حد نصاب قانون در نسل اول این مسئله در نسل‌های بعدی این قرارداد مورد بازنگری قرار گرفت.

حداکثر استفاده از توان داخلی در قراردادهای نسل دوم؛ در قراردادهای بیع متقابل نسل دوم، پیمانکار ملزم به اجرای قانون حداکثر استفاده از توان داخلی کشور و اختصاص حداقل ۵۱٪ از هزینه‌های سرمایه‌ای قرارداد برای بکارگیری نیروها و کالاهای ایرانی می‌باشد. البته در این نوع قراداد جرائمی در خصوص قصور پیمانکار در اجرای این قوانین و عدم دستیابی به حداقل تعیین شده درنظر گرفته شده است که این جرمیه در صورت اعمال جرائمی از جانب خود قانون گذار دیگر اعمال نخواهد شد. تفاوت این موضوع با قراردادهای نسل اول، مشخص کردن جرمیه ای برای پیمانکاران در صورت دست نیافتن به میزان ۵۱٪ می‌باشد.

۱. تبصره ۱- ماده ۳ قانون حداکثر استفاده از توان فنی و مهندسی، تولیدی، صنعتی و اجرایی کشور در اجرای پروژه‌ها و ایجاد تسهیلات به منظور صدور خدمات؛ طرف قرارداد موظف است کلیه لوازم و تجهیزات و خدماتی را که در داخل کشور تولید و ارائه می‌شود، یا قابلیت تولید و ارائه دارد، مورد استفاده قرار دهد. در هر حال حداقل (۵۱٪) از ارزش کار، بایستی در داخل انجام پذیرد و کارفرما مکلف است بر این امر نظارت نماید.

حداکثر استفاده از توان داخلی در قراردادهای نسل سوم؛ بر اساس یکی از ضمایم قرارداد، پیمانکار موظف به استفاده حداکثری از توان داخلی کشور در مراحل مختلف عملیات بالادستی می باشد. در متن این قرارداد بر پاداش و جریمه پیمانکار در صورت تحقق و یا عدم تحقق بکارگیری بیش از ۵۱٪ سهم هزینه های سرمایه ای از محل توان داخلی، تاکید شده است. به طور مثال با افزایش سهم توان داخلی به بیش از ۵۱٪، حق الزرحمه پیمانکار نیز افزایش خواهد یافت.<sup>۱</sup>

### ۱۰-۳. آموزش نیروی انسانی

تمامی نسل های قرارداد بیع متقابل در مفاد مختلف برآموزش نیروی کار داخلی تاکید نموده اند. در قسمت های ذیل به بررسیو مقایسه این مهم در این سه نسل می پردازیم؛ آموزش نیروی انسانی در قراردادهای نسل اول؛ در تمامی قراردادهای این نسل، پیمانکاران موظف شده اند یک درصد از هزینه های سرمایه ای پروژه را صرف آموزش نیروهای کارفرما نمایند.

آموزش نیروی انسانی در قراردادهای نسل دوم؛ در قراردادهای این نسل نیز کما فی السابق پیمانکاران موظف گردیده اند که معادل یک درصد از هزینه های سرمایه ای (در مراحل اکتشاف، توصیف و توسعه) را صرف آموزش نیروهای کارفرما بنماید.

آموزش نیروی انسانی در قراردادهای نسل سوم؛ در قراردادهای این نسل نیز همچنان پیمانکاران ملزم می باشند که یک درصد از هزینه های سرمایه ای را صرف آموزش نیروهای انسانی شرکت ملی نفت ایران نمایند. این هزینه در چارچوب هزینه های غیرسرمایه ای قرار می گیرد. همچنین در این نوع قرارداد پیمانکاران مکلف شده اند که کارشناسان معرفی شده از طرف شرکت ملی را در چارت سازمانی خود بصورت جایگزین (Secondees) بکارگیرند بنحوی که این کارکنان قادر به انجام کلیه عملیات نفتی اعم از توسعه و بهره برداری گردند.<sup>۲</sup>

### ۱۱-۳. انتقال تکنولوژی

یکی از مهمترین اهداف دولت میزبان از انعقاد قراردادهای بالادستی نفت و گاز انتقال دانش و تکنولوژی به کشور می باشد. در ایران در طول دو دهه اخیر با وجود حاکمیت قراردادهای بیع

۱. ابراهیمی (۱۳۸۸)، ص ۹

۲. ابراهیمی (۱۳۹۰)، ص ۴۵

متقابل توجه به این موضوع و روند واقعی تحقق آن با نوساناتی همراه بوده است. در مباحث ذیل به تبیین جایگاه این مهم در نسل های جاری قراردادهای بیع متقابل می پردازیم. انتقال تکنولوژی در قراردادهای نسل اول؛ در قراردادهای این نسل غالباً ماده یا ضمیمه ای به عنوان انتقال دانش فنی از طرف پیمانکار دیده نمی شود. البته در بعضی از قراردادها در ماده مربوط به بحث تصدی و مسئولیت عملیات پیش بینی شده است که جهت استفاده از دانش فنی پیمانکار پس از خاتمه عملیات توسعه، توافقنامه ارائه خدمات فنی (TSA) بین طرفین منعقد گردد. انتقال تکنولوژی در قراردادهای نسل دوم؛ در یکی از بندهای این نوع از قراردادها، پیمانکار ملزم به انتقال تکنولوژی در طول مدت قرارداد به شرکت ملی نفت ایران شده است. همچنین پیمانکاران فرعی نیز ملزم به انجام این امر به شرکای ایرانی خود شده اند. این موضوع در قراردادهای نسل اول پیش بینی نشده بود.<sup>۱</sup>

انتقال تکنولوژی در قراردادهای نسل سوم؛ در این نوع قراردادها پیمانکار ملزم شده است آخرین دستاوردهای فنی و صنعتی اعم از دانش فنی استفاده شده و یا دانش فنی در مالکیت را منتقل نماید. برای اولین بار دستورالعمل این کار یکی از ضمائم قرارداد بوده و پیمانکار بر اساس آن بایستی این تکلیف را انجام دهد.<sup>۲</sup>

#### ۴. ملاحظات و ضرورت های طراحی نسل جدید قراردادی

پس از تبیین و مقایسه مهمترین ویژگی های سه نسل اول قراردادهای بیع متقابل، اکنون به واکاوی دلایل مهمی که منجر به شکل گیری ایده طراحی نسل جدیدی از قراردادهای بالادستی نفت و گاز در بین صاحب نظران کشور گردید، به شرح ذیل می پردازیم؛<sup>۳</sup>

۱) عدم سازگاری مقبول قراردادهای بالادستی جاری کشور با استانداردهای متعارف بین المللی این حوزه؛ یکی از مهمترین انتقاداتی که تا به حال به هر سه نسل تجربه شده قراردادهای بیع متقابل ایجاد شده است، عدم سازگاری این نوع قراردادها با رویه های بین المللی قراردادهای بالادستی صنعت نفت و گاز می باشد. از این رو تمایل به طراحی نسل جدید قراردادی که از سازگاری

۱. رحیمی و دیگران (۱۳۹۰)، ص ۳۵

۲. موسوی و دیگران (۱۳۹۰)، ص ۵۵

۳. موارد ذکر شده در این قسمت عمدتاً از مطالبهای شده توسط «کارگروه اصلاح قراردادهای نفتی» در «هم اندیشی نظام جدید قراردادهای صنعت نفت؛ اسفندماه سال ۱۳۹۲»، اقتباس گردیده است.

بیشتری با استانداردها و عرف‌های بین‌المللی حوزه بالادستی برخوردار بوده و بتواند با قراردادهای رایج منطقه‌ای و جهانی رقابت کند، از دلایل مهم لزوم طراحی نسل جدید قراردادی می‌باشد.

(۲) عدم توازن بین ریسک و پاداش<sup>۱</sup> شرکت‌های بین‌المللی نفتی (IOCs) به عنوان پیمانکار در این نوع قرارداد؛ صاحب نظران حقوقی معتقدند که قراردادهای بیع متقابل کنونی توازن مناسبی بین ریسک و پاداش فعالیت شرکت‌های بین‌المللی نفتی ایجاد نمی‌کند و لذا قراردادهای جدید می‌بایست با هدف جذب هر چه بهتر شرکت‌های مجروب خارجی، از قابلیت بیشتری در راستای متوازن‌سازی دو مؤلفه مذکور برخوردار باشند. این امر با اتخاذ سیاست‌هایی همچون بهره‌گیری مستقیم پیمانکار از افزایش تولید<sup>۲</sup>، قدرت انعطاف پذیری پیمانکار در عملیات اکتشاف، توسعه و بهره‌برداری از میدان براساس استانداردهای بین‌المللی و اصول توافقی، آزادی بیشتر پیمانکار در خرید کالاها و خدمات و... می‌تواند میسر شود.

(۳) حداکثرسازی انگیزه سرمایه‌گذاران به منظور حضور در میادین پر ریسک و مشترک؛ عدم پیش‌بینی ساز و کاری مناسب و پویا به منظور ایجاد و ارتقاء سطح انگیزه شرکت‌های بین‌المللی نفتی جهت حضور در میادین پر ریسک و یا مشترک، انتقاد سومی است که نسبت به قراردادهای بیع متقابل کنونی وارد می‌گردد. لذا در طراحی قراردادهای جدید می‌بایست انعطاف و جذابیت لازم را برای حضور هر چه بهتر شرکت‌های بین‌المللی نفتی در میادین مختلف هیدروکربوری کشور فراهم نمود. البته در خصوص میادین مشترک می‌توان با توجه به مجوز «قانون وظایف و اختیارات وزارت نفت مصوب سال ۱۳۹۱ ه.ش» از قراردادهایی که مستلزم مشارکت سرمایه‌گذاران خارجی در ماحصل میدان می‌شود، نیز استفاده نمود.<sup>۳</sup>

(۴) عدم یکپارچه دیدن عملیات بالادستی میادین نفت و گاز در قراردادهای بیع متقابل فعلی؛ فرایند انجام عملیات بالادستی در هر سه نسل کنونی قراردادهای بیع متقابل به صورت پیوسته نمی‌باشد

#### 1. Risk & Reward

۲. نمونه عملیاتی این سیاست؛ قراردادهای مبلغ به ازای هر بشکه (Fee Per Barrel) برای پیمانکار در حوزه بالادستی صنعت نفت عراق می‌باشد. لازم به ذکر است که میزان پاداش به ازای هر بشکه بر حسب نرخ بازگشت سرمایه (ROR) پیمانکار تعیین می‌شود.

۳. ردیف ۳ بند "ت" ماده ۳ «قانون وظایف و اختیارات وزارت نفت مصوب سال ۱۳۹۱ ه.ش»؛ جذب و هدایت سرمایه‌های داخلی و خارجی به منظور توسعه میادین هیدروکربوری با اولویت میادین مشترک از طریق طراحی الگوهای جدید قراردادی از جمله مشارکت با سرمایه‌گذاران و پیمانکاران داخلی و خارجی بدون انتقال مالکیت نفت و گاز موجود در مخازن و با رعایت موازین تولید صیانت شده

بگونه‌ای که شرکت‌های بین‌المللی نفتی که حق انجام عملیات در مناطق جغرافیایی کشور میزبان را کسب نموده و اکتشاف تجاری می‌نمایند لزوماً از حق انجام عملیات توسعه و بهره‌برداری در میدان برخوردار نمی‌گردند. این واقعیت یکی از ضعف‌ها و دلایل ضد انگیزشی برای حضور موثر شرکت‌های مجروب خارجی در میدان نفت و گاز کشور می‌باشد. لذا در نسل جدید قراردادی پیش‌بینی شده است که انجام عملیات بالادستی<sup>۱</sup> توسط شرکت خارجی به صورت یکپارچه (Integrated) صورت گرفته و شرکت‌های بین‌المللی نفتی این حق را داشته باشند که در صورت دستیابی به اهداف مورد توافق در هر مرحله از قرارداد، از حق انجام عملیات در مرحله بعدی برخوردار باشند. شایان ذکر است که با استناد به بند ۱۶ ماده ۱ «قانون اصلاح قانون نفت مصوب ۱۳۹۰ ه.ش»<sup>۲</sup> پیمانکاران بین‌المللی می‌توانند در فرایند تولید و بهره‌برداری از میدان هیدرکربوری حضورو مدیریت مستقیم داشته باشند.<sup>۳</sup>

(۵) حداکثرسازی توازن در توزیع منافع طرفین؛ طراحی مکانیسم قراردادی با قابلیت توزیع متوازن منافع میان طرفین و دستیابی به یک تعامل برد-برد در نتیجه اجرای آن، از عوامل انگیزشی مهم در جذب شرکت‌های توانمند خارجی برای شکل‌گیری یک فرایند همکاری بلندمدت می‌باشد. بنظر می‌رسد بهترین روشی که می‌تواند ضمن حداقل سازی ناطمینانی‌ها بگونه‌ای اثربخش به توزیع متوازن منافع منجر گردد، استفاده‌های روش پیشرفت مرحله به مرحله<sup>۴</sup> در انجام مراحل مختلف عملیات بالادستی باشد.

(۶) عدم موفقیت در خور قراردادهای بیع متقابل کنونی در انتقال تکنولوژی و دانش فنی حوزه بالادستی به کشور؛ قراردادهای بیع متقابل جاری‌موفقیت چندانی در انتقال واقعی دانش و تکنولوژی به کشور نداشته‌اند. مکانیسم مطلوب انتقال دانش و تکنولوژی به کشور می‌بایست بگونه‌ای باشد که این فرایند در نهایت منجر به شکل‌گیری چرخه تولید دانش و تکنولوژی در داخل گردد نه اینکه سرمایه انسانی داخلی صرفاً با نحوه استفاده و بهره‌برداری از تکنولوژی

۱. عملیات بالادستی میدان نفت و گاز مشتمل بر؛ اکتشاف (Exploration)، توصیف (Appraisal)، توسعه (Development) و تولید (Production) می‌باشد.

۲. بند ۱۶ ماده ۱ «قانون اصلاح قانون نفت مصوب ۱۳۹۰ ه.ش»؛ قرارداد نفتی: توافق دو یا چند جانبی بین وزارت نفت یا هر یک از شرکتهای اصلی تابعه آن یا هر واحد عملیاتی با یک یا چند واحد عملیاتی یا اشخاص حقیقی یا حقوقی در داخل یا خارج از کشور که براساس قوانین موضوعه، انجام تمام یا قسمتی از عملیات بالادستی و پایین‌دستی و یا تجارت نفت، فرآورده‌های نفتی و محصولات پتروشیمیایی، مورد تعهد قرار می‌گیرد.

۳. حسینی (۱۳۹۲)، ص ۱۳

خارجی آشنا گردد. مطلوب است که چرخه تولید دانش صنعت نفت و گاز کشور به ایجاد فناوری های کاربردی و تجاری منجر گردد. لزوم ریسک پذیری و اعتماد دولت میزبان در مسائل مربوط به انتقال دانش فنی، انعطاف پذیری در نحوه استفاده از اطلاعات جدید میدان، آزادی پیمانکار در بکارگیری تکنولوژی و دانش های فنی جدید، وجود جو رقابتی و بستر پژوهشی لازم برای جذب دانش فنی جدید، تطویل زمان همکاری بین کارفرما و پیمانکار، پیش یینی عوامل انگیزشی جهت انتقال دانش فنی و تربیت نیروی انسانی و... از جمله راهکارهای استراتژی انتقال دانش و تکنولوژی می باشند.<sup>۱</sup>

۷) ضرورت شکل گیری یک فرایند همکاری منسجم و بلندمدت بین شرکت های داخلی و شرکت های معتبر خارجی؛ درجه و کیفیت همکاری شرکت های داخلی و خارجی در قراردادهای بیع متقابل کنونی به صورت منسجم و مبتنی بر یک تعامل بلندمدت نمی باشد. لذا در نسل جدید قراردادی می توان با اتخاذ روشی همچون همکاری مشترک<sup>۲</sup> بین طرفین زمینه را برای ایجاد یک همکاری بلندمدت و موثر فراهم نمود. این شیوه همکاری فواید متعددی از جمله انتقال کارآمد و سریعتر تکنولوژی، دانش فنی و مدیریتی، شفافیت مالی بیشتر برای طرفین به دلیل حضور ایشان در فرایند انجام کار، کاهش هزینه بهره برداری و ایجاد زمینه برای همکاری های بلند مدت در میادین هیدرکربوری داخلی و خارجی و... دارد.

۸) ضرورت پیش یینی تعهدات و مکانیسمی بمنظور حداکثرسازی ضریب بازیافت میدان توسط پیمانکار؛ در قراردادهای بیع متقابل فعلی با وجود آنکه بحث حداکثرسازی بهره برداری از مخزن مورد توجه قرار گرفته است ولی الزامات و مکانیسم متناسبی در این خصوص پیش یینی نگردیده و عملکرد واقعی پیمانکار نیز در این مقوله تاکنون رضایت بخش نبوده است. لذا نسل جدید قراردادی می باشد نسبت به درنظر گیری تعهدات حقوقی و مکانیسم های عملیاتی برای حداکثرسازی نرخ بهره وری از میدان<sup>۳</sup> (MER) اهتمام ویژه ای داشته باشد. استفاده از روش هایی همچون ارتباط مستقیم بین پاداش پیمانکار و سطح تولید می تواند در این زمینه مفید باشد.

۹) ضرورت رعایت اصل تولید صیانتی از میادین و الزام به استفاده از روش های ازدیاد برداشت (IOR/EOR) و حفظ طرفیت<sup>۴</sup>؛ نسل ها فعلی قراردادهای بیع متقابل تاکنون موفقیت

۱. ابراهیمی (۱۳۹۰)، صص ۲۴-۲۳

2. Partnership  
3. Maximum Efficiency Rate  
4. Capacity Maintenance

مطلوبی در مقوله تولید صیانتی از مخازن نداشته اند. حتی با وجود تاکیدی که قراردادهای بیع متقابل نسل سوم نسبت به تعهد پیمانکار در خصوص «افزایش بهره وری میدان» نموده است ولی عملاً اثربخشی وی به دلیل عدم مدیریت و حضور مستقیم در مرحله تولید از آن مناسب نبوده است. لذا با توجه به بند ۱۶ ماده ۱ «قانون اصلاح قانون نفت مصوب ۱۳۹۰ ه.ش» درباره امکان مدیریت و حضور مستقیم پیمانکاران در مرحله تولید از میدان، می توان در قراردادهای جدید انتظار بیشتری در خصوص بکارگیری موثرترتوان فنی و تکنولوژیک آن ها در مرحله بهره برداری از میدان و تداوم و یا ارتقاء ظرفیت تولید فعلی داشت. تمسک به سیاست هایی نظری همکاری و تعهد پیمانکار درباره تولید درازمدت و ارتقاء ضریب بازیافت میدان، انعطاف پذیری قراردادی نسبت به اصلاح طرح توسعه براساس آخرین اطلاعات، تهیه طرح عملیات صیانتی توسط پیمانکار و اجرای آن توسط وی پس از توافق کارفرما، وجود عوامل انگیزشی مالی و... می تواند در تحقق این مهم متمرث مر باشد.<sup>۱</sup>

۱۰) لزوم انعطاف پذیری منطقی در شرح کار و هزینه های تکلیفی پیمانکار بواسطه نوسانات بازار و رفتار مخزن<sup>۲</sup>؛ همواره قراردادهای بیع متقابل به عدم انعطاف پذیری در هزینه ها و شرح کار عملیات بر روی میدان متهمن بوده اند. از این رو طراحی روشی خودکار بمنظور تعدیل میزان بازپرداخت هزینه ها و نرخ بازگشت سرمایه طرف خارجی متناسب با رفتار غیرمنتظره مخزن و نوسانات بازار عوامل و محصولات تولیدی میدان، یکی دیگر از محورهای مهمی است که می بایست در طراحی نسل جدیدی قراردادی در نظر گرفت. سیاست هایی نظری انعطاف لازم در تغییر شرح کار ناشی از اطلاعات جدید در زمان اجرای کار، کاهش ریسک پیمانکار در ارائه سقف هزینه ها و واقعی کردن آن، تبدیل مکانیزم تعیین حق الزحمه (RF)<sup>۳</sup> از مبلغ معین به درصد معین یا تعیین نرخ بازگشت سرمایه (ROR) معین و تعدیل آن متناسب با تسريع در تکمیل عملیات توسعه و... از جمه راهکارهای دستیابی به هدف فوق الذکر می باشد.

۱۱) کوتاه نمودن زمان اجرای قرارداد؛ تسريع در اجرای کلیه مراحل عملیات بالادستی (به خصوص در حوزه میدان مشترک) یکی از الزامات مهمی است که در طراحی قراردادهای جدید می بایست مدنظر قرار گیرد. اهتمام طرفین به پذیرش راهکارها و سیاست هایی نظری استفاده از

۱. ابراهیمی (۱۳۹۰)، ص ۲۲

۲. موسسه تحقیقاتی تدبیر اقتصاد (۱۳۸۴)، ص ۶۸

خدمات و محصولات ساخت داخل به دلیل صرفه اقتصادی و متعاقباً تضمین جبران زیان های ناشی از بکارگیری آنها توسط کارفرما، امکان استفاده از اطلاعات جدید و اعطاف پذیری در زمینه های فنی، مالی و قراردادی، همسویی هر چه بیشتر منافع کارفرما و پیمانکار در اجرای سریع تر پروژه ها، مسئولیت پذیری شرکت ملی نفت قع ریف فرایندهای تصمیم گیری بدون اعمال بوروکراسی و پیش‌بینی عوامل انگیزشی برای طرفین به منظور کاهش زمان اجرای کار و... می تواند در کاهش بازه زمانی اجرای پروژه مفید باشد.<sup>۱</sup>

## ۵. الزامات و دلالت های قوانین حاکمیتی در تعیین نوع قراردادهای متعارف بالادستی نفت و گاز

در این قسمت از مقاله می خواهیم به پاسخگویی این سوال تحقیق پردازیم که قوانین حاکمیتی ناظر بر صنعت نفت و گاز کشور عموماً دلالت بر کدام یک از قراردادهای متعارف موجود(با توجه به ملاحظات و مقتضیات بومی و بین المللی) می توانند داشته باشند؟

همانطور که در مقدمه تحقیق بیان شد؛ با تمسک به پژوهانه تجربه ای ۱۴ ساله و نیز قدمت بیش از ۲۰ ساله قراردادهای بیع متقابل در حوزه بالادستی نفت و گاز همچنین با توجه به ثبات اکثر اصول قوانین حاکمیتی مرتبط با بخش بالادستی نفت و گاز در این مدت، می توان انتظار داشت که قراردادهای بیع متقابل بلحاظ مبانی و ماهیت خود (که در بخش پیشین مفصلأً به شرح آن پرداختیم) همچنان انطباق بیشتری با محتوای قوانین حاکمیتی نظام داشته باشد. اما در یک ارزیابی اولیه از چرایی شکل گیری این دست فرادادها در بخش بالادستی نفت و گاز کشور درمی یابیم که از مهمترین دلایل خلق آن، الزامات قوانین اسناد بالادستی کشور به حاکمیت و مالکیت ملی بر منابع و فعالیت های صنعت نفت و گاز کشور می باشد. از این رو برخی از تحلیل گران داخلی و خارجی، قرادادهای بیع متقابل را در واقع تمکنی از جانب متولیان عرصه نفت و گاز کشور نسبت به این دست قوانین می دانند.<sup>۲</sup> مع الوصف در این بخش از مقاله قصد داریم تا به بررسی اثباتی

۱. ابراهیمی (۱۳۹۰)، ص ۱۶

۲. قدی و لین (7)، (Ghandi, Lin, 2011, P 3711)، گروینیدال و مزرعتی (Groenedaal, Mazraati, 2005, P 3711) در بررسی های خود قراردادهای بیع متقابل را واکنشی از سوی سیاست گذاران صنعت نفت و گاز کشور به الزامات قانونی و محلودیت های ایجاد شده برای سرمایه گذاری خارجیان در حوزه بالادستی نفت و گاز کشور می پندارند. این قرارداد هم امکان مدیریت بهره برداری را به IOC می دهد و هم منجر به انتقال ظرفیت های مالی و فنی IOC به کشور می شود.

جایگاه قراردادهای بیع متقابل در ساحت قانون اساسی نظام، قوانین نفت وقت، قوانین برنامه های پنج ساله توسعه اقتصادی و قوانین بودجه سنواتی پردازیم.

عمده ترین دلایل برآمده از قانون اساسی نظام که به عقیده عده ای از صاحب نظران دلالت بیشتری بر ضرورت استفاده از قراردادهای بیع متقابل در بخش بالادستی نفت و گاز دارند، اصول ۱۵۳، ۴۳، ۴۴، ۴۵ و ۸۱ قانون اساسی می باشد. با مطالعه اصول مذکور می توان نتیجه گرفت که بر مبنای قانون اساسی اعطاء هر بخشی از مالکیت و حاکمیت میادین نفت و گاز (که به منزله انفال می باشند) در هر قالبی به غیرامکان پذیر نبوده و شرکت های بین المللی بعنوان صاحبان سرمایه، حق سرمایه گذاری که در مقابل منجر به دریافت امتیاز و یا حق مالکیت از سوی ایشان نسبت به منابع هیدرکربوری کشور بگردد را نخواهند داشت. <sup>۱</sup> اصل ۴۳ این قانون هر گونه سلطه اقتصادی خارجی را بر اقتصاد کشور ممنوع کرده است. <sup>۲</sup> بعلاوه اصل ۴۴ قانون اساسی مقرر می دارد؛ «...بخش دولتی شامل کلیه صنایع بزرگ، صنایع مادر، بازرگانی خارجی، معادن بزرگ و... و مانند این هاست که به صورت مالکیت عمومی و در اختیار دولت است...». اصل ۴۵ همان قانون، انفال و ثروت های عمومی را تحت اختیار حکومت اسلامی قرار داده است. اصل ۸۱ قانون مذکور نیز مقرر می دارد؛ «دادن امتیاز تشکیل شرکت ها و موسسات در امور تجاری، صنعتی، کشاورزی، معادن و خدمات به خارجیان ممنوع است». <sup>۳</sup> بطور خلاصه قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران، هر گونه مالکیت مستقیم و غیرمستقیم خارجی بر منابع زیرزمینی را ممنوع نموده است. در نتیجه می توان مدعی شد که بکارگیری انواع مدل های قراردادی که مستلزم انتقال مالکیت حتی بخشی از تولیدات میدان به طرف های خارجی باشد، با روح قانون اساسی در تعارض می باشد. این در حالیست که تنها قراردادهای خدماتی و نوع ایرانی آن یعنی بیع متقابل است که بر نفی هر گونه مالکیت بی واسطه شرکت های خارجی بر عایدات فیزیکی میدان تاکیدی می ورزد.<sup>۴</sup>

۱. بند هشتم اصل ۴۳ قانون اساسی عبارتست از؛ «جلوگیری از سلطه اقتصادی بیگانه بر اقتصاد کشور».

۲. منتظر و دیگران (۱۳۹۱)، ص ۳۴

۳. همانطور که پیش تر اشاره شد؛ اصطلاح بیع متقابل غالباً رویکرد داخلی و عمومی دارد و عنوان رسمی و حقوقی قراردادهای بالادستی نفت و گاز کشور در این سال ها به صورت قراردادهای خدماتی (Service Contracts) می باشد. تنها تفاوت آن با قراردادهای خدماتی متعارف آن است که در این نوع قرارداد پرداخت کل هزینه ها و حق الزحمه پیمانکار به عایدات میدان توسعه یافته توسط وی منوط شده است و شرکت ملی به جای پرداخت پول نقدی، می تواند در قالب قرارداد LTCOSA اقدام به فروش عایدات همان میدان به پیمانکار نموده و مطالبات وی را از این محل تسویه نماید.

اما برای بررسی جایگاه حقوقی قرادادهای نفتی در قوانین نفت کشور بحث را از قانون نفت وقت سال ۱۳۵۳ ه.ش آغاز می‌کیم. چرا که با وجود آنکه این قانون با وضع قانون نفت سال ۱۳۶۶ ه.ش عملاً ملغی گردید، ولی با مطالعه محتويات آن می‌توان مدعی شد که بخشی از ارکان ماهیتی قوانین نفت سال ۱۳۶۶ ه.ش و نیز قانون اصلاح قانون نفت مصوب سال ۱۳۹۰ ه.ش از این قانون تاثیر پذیرفته اند. به هر حال قانون نفت سال ۱۳۵۳ ه.ش اولین قانونی بود که بر حاکمیت ملی منابع نفت و گاز کشور در تمامی مناطق تاکید ورزیده و برای نخستین بار ماهیت قراردادی مجاز در بخش بالادستی نفت و گاز را از نوع قراردادهای خدماتی معرفی می‌کند. عبارت دقیق تر بموجب این قانون نحوه حضور شرکت‌های خارجی و داخلی در بخش نفت و گاز کشور صرفاً در قالب پیمانکاری و به نمایندگی از شرکت ملی نفت ایران مجاز خواهد بود. مع الوصف با مطالعه قانون نفت سال ۱۳۶۶ متوجه می‌شویم که این قانون محدودیت‌های نسبی بیشتری را در خصوص نحوه حضور بیگانگان در حوزه بالادستی نفت و گاز کشور در نظر گرفته است، بطوریکه بر اساس ماده ۶ آن ممنوعیت مطلقی در خصوص هر گونه سرمایه گذاری خارجی در صنعت نفت و گاز پیش‌بینی شده و تمامی منابع مالی لازم جهت گذاری در پروژه‌های نفت و گاز نیز می‌باشد توسط وزارت نفت پیشنهاد شود تا در بودجه سالانه درج گردد.<sup>۱</sup> بر اساس ماده ۷ این قانون نیز تمامی فعالیت‌های نفتی می‌باشد تحت کنترل و نظارت وزارت نفت انجام گیرد.<sup>۲</sup> همچنین ماده ۲ این قانون دلالت دارد براینکه منابع نفتی بخشی از اموال عمومی است که به ملت ایران تعلق دارد و تحت اختیار و نظارت دولت است.<sup>۳</sup> البته در عین حال با مطالعه قانون مذبور در می‌یابیم که ماده ۵ آن به وزارت نفت و شرکت‌های تابعه (برای مثال شرکت ملی نفت ایران) اجازه داده است تا برای اجرای پروژه‌های نفت و گاز، به انعقاد قرارداد با افراد و شرکت‌های بومی یا خارجی

۱. ماده ۶ قانون نفت سال ۱۳۶۶؛ کلیه سرمایه گذاری‌ها بر اساس بودجه واحدهای عملیات از طریق وزارت نفت پیشنهاد و پس از تصویب مجمع عمومی در بودجه کل کشور درج می‌شود. سرمایه گذاری خارجی در این عملیات به هیچ وجه مجاز نخواهد بود.

۲. ماده ۷ قانون نفت سال ۱۳۶۶؛ وزارت نفت مکلف است در جریان عملیات نفتی ضمن برنامه ریزی‌های صحیح نظارت و مراقبت کامل جهت صیانت ذخایر نفتی و حفاظت منابع و ثروت‌های طبیعی و تأسیسات و جلوگیری از آلودگی محیط زیست (هواء، آب، خاک) با هماهنگی سازمان‌های ذیرپیمان عمل کند.

۳. ماده ۲ قانون نفت سال ۱۳۶۶؛ منابع نفت کشور جزء انفال و ثروت‌های عمومی است و طبق اصل ۴۵ قانون اساسی در اختیار حکومت اسلامی می‌باشد و کلیه تأسیسات و تجهیزات و دارایی‌ها و سرمایه گذاری‌هایی که در داخل و خارج کشور توسط وزارت نفت و شرکت‌های تابعه به عمل آمده و یا خواهد آمد، متعلق به ملت ایران و در اختیار حکومت اسلامی خواهد بود. اعمال حق حاکمیت و مالکیت نسبت به منابع و تأسیسات نفتی متعلق به حکومت اسلامی است که بر اساس مقررات و اختیارات مصروف این قانون به عهده وزارت نفت می‌باشد که بر طبق اصول و برنامه‌های کلی کشور عمل نماید.

مبادرت ورزند.<sup>۱</sup> اما در «قانون اصلاح قانون نفت مصوب سال ۱۳۹۰ ه.ش» شاهد انعطاف بیشتری نسبت به نحوه حضور شرکت‌های خارجی در حوزه بالادستی صنعت نفت و گاز کشور هستیم. بگونه‌ای که بموجب بند ۱۶ ام ماده ۱ این قانون پیش‌بینی شده است که شرکت‌های خارجی می‌توانند از طریق قراردادهای نفتی در کلیه عملیات بالادستی (از جمله عملیات تولید یا بهره‌برداری) حضور مستقیم داشته باشند<sup>۲</sup> و لذا محدودیت عدم حضور مستقیم و مدیریتی شرکت‌های خارجی در عملیات تولید میدان مرتفع گردید. البته این قانون نیز بر اساس ماده ۲ بر انفال بودن منابع نفتی و اعمال حاکمیت وزارت نفت به نمایندگی از حکومت اسلامی بر این منابع تاکید ورزیده است.<sup>۳</sup> از جمع بندی مطالب ضمنی و مصرح مندرج در قوانین نفت سال‌های ۱۳۵۳، ۱۳۶۶ و «قانون اصلاح قانون نفت مصوب سال ۱۳۹۰ ه.ش» در می‌یابیم که فصل مشترک تمامی آن‌ها بر نفی حق مشارکت مالکانه و تسلط بیگانگان بر منابع نفت و گاز کشور متمرکز بوده ولی در عین حال امکان استفاده از ظرفیت فنی، مالی و مدیریتی اشخاص خارجی (به عنوان عامل یا پیمانکار) در تمامی مراحل عملیات بالادستی میدان را میسر نموده است.<sup>۴</sup> در نتیجه با توجه به مباحث مطروحه می‌توان این طور استنباط کرد که قرارداد متعارفی که از حیث ماهیتی سازگاری بیشتری با قوانین نفت دوره‌های مختلف داشته است، قرارداد خدماتی و مشخصاً نوع ایرانی این نوع قرارداد یعنی بیع متقابل می‌باشد.

اما جایگاه حقوقی و قرادادی بخش بالادستی نفت و گاز در اسناد برنامه را می‌توان از دو منظر برنامه چهارم و پنجم توسعه اقتصادی کشور مورد ارزیابی قرار داد. در بند «الف» ماده ۱۴ قانون برنامه چهارم توسعه اقتصادی، دولتموظف شد تا طرح‌های بیع متقابل دستگاه‌های موضوع ماده

۱. ماده ۵ قانون نفت سال ۱۳۶۶؛ انعقاد قراردادهای مهم فیما بین وزارت نفت یا واحدهای عملیات نفتی با اشخاص حقیقی و حقوقی داخلی و خارجی و تشخیص موارد مهم تابع آئین‌نامه‌ای خواهد بود که با پیشنهاد وزارت نفت به تصویب هیأت وزیران خواهد رسید.

۲. بند ۱۶ ماده ۱ «قانون اصلاح قانون نفت مصوب سال ۱۳۹۰ ه.ش»؛ قرارداد نفتی: توافق دو یا چند جانبه بین وزارت نفت یا هر یک از شرکتهای اصلی تابعه آن یا هر واحد عملیاتی با یک یا چند واحد عملیاتی با اشخاص حقیقی یا حقوقی در داخل یا خارج از کشور که براساس قوانین موضوعه، انجام تمام یا قسمتی از عملیات بالادستی و پایین‌دستی و یا تجارت نفت، فرآورده‌های نفتی و محصولات پتروشیمیایی، مورد تعهد قرار می‌گیرد.

۳. ماده ۲ «قانون اصلاح قانون نفت مصوب سال ۱۳۹۰ ه.ش»؛ کلیه منابع نفتی جزء انفال و ثروتهای عمومی است. اعمال حق حاکمیت و مالکیت عمومی بر منابع مذکور به نمایندگی از طرف حکومت اسلامی بر عهده وزارت نفت است.

۴. خاطر نشان می‌گردد عملیات بالادستی بر روی یک میدان هیدرکربوری بترتیب مشتمل بر؛ اکتشاف(Exploration)، توصیف(Appraisal)، توسعه(Development) و تولید(Production) می‌باشد.

۱۶۰ این قانون (از جمله بخش نفت و گاز) را در لوایح بودجه سالانه پیش‌بینی و به مجلس شورای اسلامی تقدیم کند. بند «ب» ماده ۱۴ نیز اصول حاکم بر انعقاد قراردادهای خارجی شرکت ملی نفت در حوزه بالادستی را بدین شرح اعلام می‌کند؛ حفظ حاکمیت و اعمال تصرفات مالکانه دولت بر منابع نفت و گاز کشور، عدم تضمین بازگشت تعهدات ایجاد شده از سوی دولت، بانک مرکزی و یا بانک‌های دولتی، بازپرداخت تمامی هزینه‌های مربوط و حق الزحمه پیمانکار از محل تخصیص بخشی از تولیدات میدان متناسب با قیمت روز، پذیرش ریسک عدم دستیابی به اهداف مورد نظر قرارداد بمنظور استهلاک هزینه‌ها از سوی طرف خارجی، تضمین برداشت صیانتی از مخازن نفت و گاز در طی دوره قرارداد، حداکثر استفاده از توان فنی، مهندسی، تولیدی و صنعتی کشور. در واقع اصول مذکور همان اصول و چارچوب محتوایی قراردادهای بیع متقابل است و روی همین حساب است که می‌گویند نسل سوم قراردادهای بیع متقابل از پشتونه قانون برنامه برخوردار می‌باشد. همچنین در بند ۳ ماده ۱۲۵ قانون برنامه پنجم توسعه با عطف به همین ماده ۱۴ قانون برنامه چهارم تصویح شده که وزارت نفت می‌تواند با رعایت اصول و شرایط موضوع بند «ب» ماده ۱۴ قانون برنامه چهارم توسعه نسبت به استفاده از روش بیع متقابل در انعقاد قراردادهای مراحل اکتشاف، توسعه و تولید در طول دوره زمانی این برنامه اقدام نماید. در ضمن در تبصره ۱ این ماده تصویح شده که بکارگیری هر روشی در مراحل عملیات بالادستی مستلزم حفظ حق مالکیت و اعمال تصرفات مالکانه برای دولت می‌باشد. بنابراین از مجموعه مباحث فوق می‌توان نتیجه گرفت که استناد برنامه‌های اخیر توسعه نیز به صورت صریح و یا از مجرای احصاء شرایط و اصول حاکم بر قراردادهای بالادستی نفت و گاز کشور، بر تسلط قراردادهای بیع متقابل در این حوزه دلالت می‌نمایند.

در خصوص جایگاه این قرادادها در عرصه اسناد بودجه سنواتی کشور، همانطور که پیش از این بیان شد قراردادهای بیع متقابل به موجب بند «ب» تبصره ۲۹ قانون بودجه سال ۱۳۷۲ ه.ش کلید خورد البته بکارگیری عنوان بیع متقابل نسبت به این نوع قراردادها به قانون بودجه سال ۱۳۷۳ ه.ش می‌گردد، لیکن تجویز استفاده از این نوع قراردادها در بخش بالادستی نفت و گاز کشور را می‌توان در تبصره ۲۹ قانون بودجه سال‌های ۱۳۷۳، ۱۳۷۴، ۱۳۷۶، ۱۳۷۷، ۱۳۷۸ و ۱۳۷۹ ه.ش نیز مشاهده کرد. همچنین نسل دوم قراردادهای بیع متقابل بر اساس بند «ح» تبصره ۲۱ قانون بودجه سال ۱۳۸۲ ه.ش به رسمیت شناخته شد و این موضوع به قوانین بودجه سال‌های ۱۳۸۳، ۱۳۸۴ و ۱۳۸۵ ه.ش نیز تسری داده شد و از سال ۱۳۸۶ ه.ش تاکنون نیز قوانین بودجه کشور بیع متقابل را عنوان قرارداد

بالادستی مرسوم این بخش شناسایی نموده اند. شاهد مثال؛ ماده ۳ قانون بودجه سال ۱۳۹۲ ه.ش در بندهای مختلف به طور صریح و ضمنی بر نقش آفرینی قراردادهای بیع متقابل در این صنعت تاکید نموده است.<sup>۱</sup> بدین ترتیب می‌توان از ارزیابی قوانین بودجه سناختی کشور در طول ۲۰ سال اخیر این طور دریافت که تنها قراردادی که از نظر این قوانین در بخش بالادستی صنعت نفت و گاز کشور به رسمیت شناخته شده و عنوان آن بارها در نص قوانین مذکور ذکر شده است، قرارداد بیع متقابل می‌باشد.

حال از جمع بندی نتایج پایانی مباحث فوق می‌توان به سوال اصلی این پژوهش پاسخ داد که بنظر می‌رسد که فرض اولیه این مقاله در خصوص اثبات جایگاه حقوقی قراردادهای بیع متقابل در قوانین حاکمیتی کشور تائید گردیده و می‌توان مدعی شد که این قرارداد نسبت به سایر رقبای قراردادی خود از پشتونه قانونی و حاکمیتی بیشتری در نظام جمهوری اسلامی ایران می‌تواند برخوردار باشد. لذا پیشنهاد می‌گردد که نظام حقوقی و قراردادی صنعت نفت و گاز کشور با ارزیابی دقیق نقاط ضف و قوت نسل‌های پیشین، شرایط را برای طراحی نسل چهارم قراردادهای بیع متقابل فراهم سازند.

در اینجا لازم است که به تحلیل مختصر جنبه‌های مدعایی که اخیراً بسیاری از صاحب نظران با استناد به ردیف ۳ بند "ت" ماده ۳ «قانون وظایف و اختیارات وزارت نفت مصوب سال ۱۳۹۱ ه.ش» نسبت به جواز استفاده از «قراردادهای مشارکتی» در میادین نفت و گاز کشور مطرح نموده اند پردازیم. پر واضح است که امکان استفاده از چنین قراردادهایی از این منظر که می‌تواند در جذب شرکتهای درجه یک و سرمایه‌گذاران توأم‌مند خارجی به بخش بالادستی نفت و گاز کشور موثر واقع گردد، جای خوشحالی دارد. اما ناگفته نماند که مهمترین دلیل عدم استقبال افراد خارجی نسبت به ورود به بازار جذاب هیدروکربوری کشور در طول سال‌های اخیر، بالا رفتن ریسک سرمایه‌گذاری طرف‌های خارجی در ایران ناشی از تحریم‌های تحمیلی مستقیم و فراسرزمینی کشورهای غربی بخصوص بر صنعت نفت و گاز کشور می‌باشد و نه از بابت اینکه قراردادهای بیع متقابل برای آن‌ها بسیار غیرجذاب بوده باشد. همچنین استفاده بی دغدغه از قراردادهای مشارکتی بخصوص در حوزه میادین مشترک و پر ریسک، مستلزم رفع ابهامات و

۱. بند ۵ ماده ۳ قانون بودجه سال ۱۳۹۲؛ بازپرداخت تعهدات سرمایه‌ای شرکتهای دولتی تابعه وزارت نفت از جمله طرحهای بیع متقابل که به موجب قوانین مربوط، قبل و بعد از اجرای این قانون ایجاد شده و یا می‌شوند و همچنین هزینه‌های صدور و فروش نفت با احتساب هزینه‌های حمل و بیمه (سیف) به عهده شرکتهای یادشده است.

تعارضات قانونی آن‌ها با سایر قوانین موضوعه مرتبط و بویژه با قانون اساسی می‌باشد. برای نمونه همانطور که می‌دانیم اصطلاح مشارکت در حقوق نفت و گاز یک معنای عام داشته و می‌تواند به لحاظ مفهومی بر مشارکت در تولید<sup>۱</sup>، مشارکت در سرمایه گذاری<sup>۲</sup>، مشارکت در درآمد<sup>۳</sup> و مشارکت در عملیات<sup>۴</sup> دلالت نماید. ضمن اینکه تحقق قرارداد مشارکتی بر اساس مقررات عمومی خود مستلزم حق مالکانه شرکت طرف قرارداد<sup>۵</sup> بر بخشی از تولیدات میدان می‌باشد، بدیهی است که چنین استحقاق مالکانه‌ای در صورت فسخ یک طرفه قرارداد از سوی دولت میزان کماکان برقرار بوده و در صورت ادعای شرکت طرف قرارداد می‌تواند به نحو قهقهه‌ای نسبت به محتواه خود مخزن تسری پیدا کند و این موضوع نه تنها با نص ماده فوق الذکر بلکه با قانون اساسی نظام نیز در تعارض می‌باشد. همچنین با توجه به مباحثی که در تحلیل برخی مفاد قانون اساسی طرح نمودیم، دریافتیم که اساساً هر گونه شوق مالکیتی اعم از مالکیت فیزیکی نسبت به ماحصل میدان هیدرکربوری چه در داخل مخزن، چه در سر چاه<sup>۶</sup> و چه در نقطه صادرات<sup>۷</sup> (مثل بندر صادراتی) و همچنین هر نوع مالکیت غیر فیزیکی نسبت به آن مثل استحقاق مالکانه از منظر قانون اساسی جایز نمی‌باشد.

## ۶. چارچوب قراردادهای جدید بالادستی صنعت نفت و گاز کشور

نسل جدید قراردادهای بالادستی صنعت نفت و گاز کشور که در واقع همان نسل چهارم قراردادهای بیع متقابل بحساب می‌آید، موسوم به قرارداد نفتی ایران<sup>(۸)</sup> می‌باشد. کارشناسان با استفاده از تجربیات حاصله از سه نسل اول قراردادهای بیع متقابل و با توجه به دغدغه‌ها و نگرانی‌هایی که نسبت به این دسته از قراردادها وجود داشت، اقدام به طراحی نسل جدید قراردادی نمودند. در طراحی این نوع قراردادها سعی شده است که با فرض احکام قوانین حاکمیتی از حیث مالکیت، مدیریت، انتقال و نظارت بر عملیات و... کل عملیات بالادستی در داخل یک قرارداد واحد دیده شود. همچنین بنا به فراخور شرایط میادین هیدرکربوری کشور از حیث عمر و وضعیت جغرافیایی این مسئله مورد توجه قرار گرفته که ساختار و مفاد این قرارداد

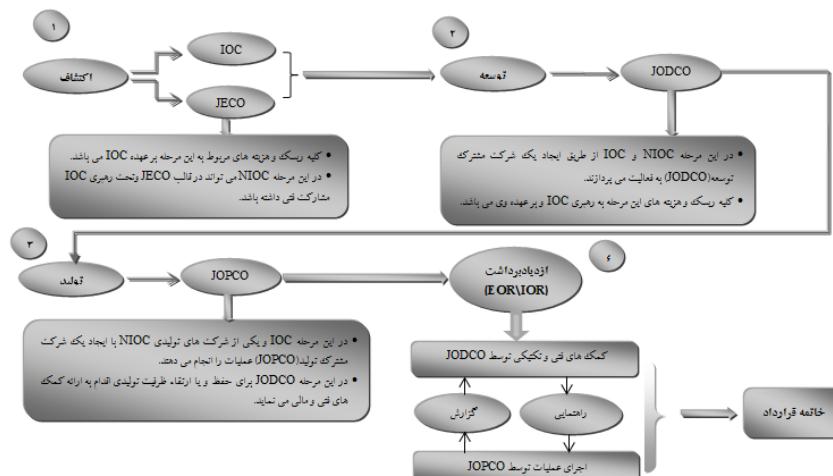
1. Production Sharing
2. Joint Venture
3. Revenue Sharing
4. Joint Operating
5. Operator
6. At The Well Head
7. Export Point
8. Iranian Petroleum Contract

## قراردادهای بالادستی نفت و گاز نظام جمهوری اسلامی ایران و ... ۳۳

آنقدر از انعطاف پذیری و جامعیت برخوردار باشد که بتواند به بهترین وجه به جذب سرمایه و آخرین تکنولوژی های شرکت های توانمند خارجی به میادین مختلف هیدر کربوری کشور منجر گردد.

اما در نسل جدید قراردادهای بالادستی نفت ایران(IPC) ضمن تاکید بر استفاده حداکثری از توان داخلی کشور و پاییندی به قانون حداکثر استفاده از توان داخلی<sup>۱</sup> این امکان فراهم گردیده که از ظرفیت شرکت های بین المللی نفتی در کلیه عملیات بالادستی (از اکتشاف تا تولید) استفاده شود. اما به منظور ارتقاء سطح اثربخشی حضور شرکت های بین المللی نفتی بر کارآمدی شرکت های داخلی پیش بینی شده که طرفین در تمامی مراحل انجام عملیات بر میدان از روش «همکاری مشترک» استفاده نمایند.

در طراحی این قرارداد کل عملیات بالادستی میدان به چهار مرحله؛ اکتشاف، توسعه، تولید و ازدیاد برداشت(IOR/EOR) تقسیم شده است. در مباحث ذیل به توضیح مختصر نحوه اجرای هر یک از چهار مرحله مذکور می پردازیم.



نمودار ۱. ساختار قرارداد نفتی ایران(IPC) به عنوان نسل جدید قراردادی

۱. تبصره ۱- ماده ۳ قانون حداکثر استفاده از توان فنی و مهندسی، تولیدی، صنعتی و اجرایی کشور در اجرای پروژه ها و ایجاد تسهیلات به منظور صدور خدمات؛ طرف قرارداد موظف است کلیه لوازم و تجهیزات و خدماتی را که در داخل کشور تولید و ارائه می شود، یا قابلیت تولید و ارائه دارد، مورد استفاده قرار دهد. در هر حال حداقل (۵۱٪) از ارزش کار، بایستی در داخل انجام پذیرد و کارفرما مکلف است بر این امر نظارت نماید. موارد استثنای پس از تأیید سازمان برنامه و بودجه بایستی به تصویب شورای اقتصاد برسد.

(۱) اکتشاف(Exploration)؛ در نسل جدید قرارداد نفتی کشور کما فی سابق شرکت های بین المللی نفتی( IOCs) می باشد کلیه ریسک و هزینه های مربوط به مرحله اکتشاف را بر عهده گیرند. بدین صورت که در صورت دستیابی به یک میدان تجاری، این شرکت از حق توسعه میدان مربوطه در مرحله بعدی برخوردار خواهد شد و در صورت عدم کشف تجاری، حق مطالبه هیچ گونه بازپرداختی از کارفرما را نداشته و می باشد تا موعد مقرر منطقه عملیاتی را ترک نماید. البته در نسل جدید این امکان فراهم گردیده تا شرکت ملی نفت ایران (NIOC) از طریق ایجاد یک شرکت مشترک<sup>۱</sup> (JECO) و به رهبری و مسئولیت شرکت بین المللی نفت در مرحله اکتشاف از میدان مشارکت فنی داشته باشد. با این حال طراحی مفاد قراردادی این مرحله به گونه ای است که در صورت تحقق همکاری، کلیه ریسک و هزینه های تحمیلی آن بر عهده طرف خارجی می باشد. چنین مشارکتی هم در فرایند انتقال تکنولوژی و دانش به طرف NIOC بهتر عمل خواهد نمود و هم درجه نظارت و مداخلات فنی و مالی وی در امور IOC را به حداقل می رساند. بدیهی است که شرایط و مفاد این قرادادهای همکاری از طریق مذاکرات بین طرفین تعیین می گردد.

(۲) توسعه(Development)؛ عملیات این مرحله از طریق ایجاد یک شرکت مشترک توسعه- (JODCO<sup>۲</sup>) بین شرکت ملی نفت ایران(NIOC) و شرکت بین المللی نفتی(IOC) انجام می شود. در این مرحله نیز رهبری انجام عملیات بر عهده IOC بوده و NIOC می تواند از طریق ایجاد یک فرایند مشارکتی اقدام به ارائه خدمات فنی نماید. همچنین کلیه هزینه ها و ریسک های این مرحله نیز بر عهده IOC می باشد. چنین نحوه همکاری بین طرفین در انتقال تکنولوژی، دانش و مهارت های مدیریتی به طرف داخلی بسیار موثر می باشد. لازم به ذکر است که این شرکت مشترک توسعه نقشه سازنده ای در ارائه کمک های فنی و مالی به تولید، توسعه بیشتر میادین نفت و گاز کشور و نیز حفظ و ارتقاء سطح ظرفیت تولیدی آن ها خواهد داشت.

(۳) تولید(Production)؛ در این مرحله پیش بینی شده است که با ایجاد یک شرکت مشترک تولیدی(JOPCO<sup>۳</sup>) بین IOC و یکی از شرکت های بهره بردار NIOC زمینه برای استفاده موثرتر

---

1. Joint Exploration Company  
2. Joint Development Company  
3. Joint Production Company

از توان فنی و مالی طرف خارجی در مرحله بهره برداری از میدان مهیا گردد. این همکاری علاوه بر اینکه به بهره گیری بهتر و بیشتر طرف داخلی از آخرین مهارت‌های مدیریتی و تکنولوژی‌های بهره برداری شرکت‌های مجرب خارجی منجر خواهد گردید، باعث می‌شود که فرایند بهره برداری از میدان نیز به صورت کارآمدتر انجام پذیرد.

۴) ازدیاد برداشت(IOR/EOR)؛ در این نوع قرارداد افزایش برداشت از میدان نفت و گاز کشور به صورت سرمایه گذاری مشترک و از طریق شرکت مشترکی که در مرحله توسعه میدان پایه گذاری شد(JODCO)، انجام می‌پذیرد. از این رو مسئول کلیه عملیات و الزامات فنی و مالی مربوط به این مرحله بر عهده همین شرکت مشترک می‌باشد. هزینه‌های تحملی این مرحله نیز همانند هزینه‌های مرحله توسعه میدان در طی دوره قرارداد قابل بازیافت بوده و فارغ از پرداختی که بابت هزینه‌های توسعه میدان انجام می‌پذیرد بخشی از عایدات میدان نیز صرف تسوبیه هزینه‌های بکارگیری روش‌های ازدیاد برداشت (IOR/EOR) می‌شود.

## ۷. نتیجه گیری

هدف از تدوین این مقاله پاسخگویی به این سؤال بود که قوانین حاکمیتی اخیر مرتبط با صنعت نفت و گاز، مدیران و تصمیم‌گیران نظام حقوقی و قراردادی حوزه بالادستی صنعت نفت و گاز کشور را عمدتاً به چه نوعی از قراردادهای متعارف این عرصه دلالت و هدایت می‌نمایند؟

ثبت اصول و مبانی قوانین حاکمیتی، تجربه یک دهه و نیم نظام حقوقی نفت و گاز از ابتدای استقرار نظام جمهوری اسلامی در سال ۱۳۵۸ ه.ش تا تقریباً انتهای دوره اول دولت سازندگی در سال ۱۳۷۱ ه.ش و نیز تداوم حیات انواع قراردادهای بیع متقابل در طول بیش از ۲۰ سال اخیر(۱۳۷۲-۱۳۹۲ ه.ش) همگی اماره‌ای بر پذیرش این فرض بود که احتمالاً قرارداد بالادستی سازگارتر با قوانین حاکمیتی حال حاضر کشور «قراردادهای بیع متقابل» می‌باشند.

با این استدلال ابتدا دوره تحولات قراردادهای بالادستی صنعت نفت و گاز نظام جمهوری اسلامی را به دو مقطع زمانی فوق الذکر تقسیم نموده و پس از ارزیابی مجموعه مکتوبات و مستندات مربوط دریافتیم که در بازه زمانی ۱۳۵۸-۱۳۷۱ ه.ش تقریباً هیچ نوع قرارداد متعارف و سازمان یافته‌ای در بخش بالادستی نفت و گاز کشور منعقد نگردیده بود. اما این روند با طراحی و بکارگیری قراردادهای بیع متقابل از سال ۱۳۷۲ ه.ش که از خانواده قراردادهای خدماتی بود، شکل سامان یافته تری به خود گرفت. بطوریکه از آن زمان تا سال ۱۳۹۲ ه.ش این قرارداد در سه نسل

مختلف تنظیم و در بخش بالادستی نفت و گاز بکار گیری شد. بدین ترتیب با شناختویزگی های مهم نسل های کنونی قراردادهای بیع متقابل و نیز تبیین ضرورت ها قراردادهای جدید، در ادامه به تحلیل مهمترین قوانین حاکمیتی مرتبط مشتمل بر ؛ قانون اساسی نظام، قوانین نفت سال های ۱۳۵۳، ۱۳۶۶، ۱۳۹۰ ه.ش و نیز «قانون اصلاح قانون نفت مصوب سال ۱۳۹۰ ه.ش»، قوانین برنامه های چهارم و پنجم توسعه اقتصادی و اجتماعی کشور و قوانین بودجه سالیانه کشور مبادرت ورزیده و نتیجه گرفتیم که این قوانین با ماهیت قراردادهای بیع متقابل تناسب و نزدیکی بیشتری نسبت به سایر قراردادهای متعارف دارند. از این رو پیشنهاد نمودیم که تصمیم گیران عرصه بالادستی صنعت نفت و گاز کشور با اشراف به تجربیات و نقاط ضعف و قوت نسل های پیشین قراردادهای بیع متقابل و همچنین با توجه به اوضاع جهانی و داخلی کشور در این صنعت، می باشد تمرکز خود را بر ارتقاء سطح کارایی، کارآمدی و انعطاف پذیری بیشتر این نوع قرارداد معطوف نموده و نسل چهارم قراردادهای بیع متقابل را به عنوان محور نظام حقوقی و قراردادی صنعت نفت و گاز کشور طراحی نمایند. البته با توجه به مجوزهای حاکمیتی اخیری که در خصوص امکان مشارکت سرمایه گذاران خارجی در بخش بالادستی نفت و گاز صادر گردیده، پیشنهاد شد که در طراحی کلیه مراحل عملیاتی قراردادهای جدید از سازوکار همکاری مشترک بین طرفین داخلی و خارجی استفاده گردد. چنین تعاملی فواید متعددی از جمله؛ تسريع و ارتقاء سطح اثربخشی انتقال دانش، تکنولوژی و مهارت های مدیریتی، زمینه سازی برای شکل گیری یک فرایند همکاری بلندمدت، استفاده بیشتر و کارآمدتر از توان فنی و اجرایی داخلی، کاهش در هزینه های انجام عملیات، شفافیت مالی بیشتر بواسطه حضور طرفین و... می تواند داشته باشد.

در نهایت نیز به با توجه به ملاحظات طراحی قراردادهای بالادستی صنعت نفت و گاز کشور، به معرفی چارچوب این نوع قرارداد (موسوم به قرارداد نفتی ایران(IPC)) که در واقع نسل جدیدی از قراردادهای بیع متقابل می باشد، پرداختیم.

## منابع

### الف. فارسی

- ابراهیمی، سید نصرالله (۱۳۹۰)، «تحولات معاصر در صنعت بالادستی نفت و گاز ایران، طراحی و پیشنهاد نسل جدید قراردادهای بالادستی E&P»، کنفرانس راهکارهای تحول نظام توسعه و بهره برداری در بخش بالادستی نفت و گاز ایران، تهران

ابراهیمی، سیدنصرالله(۱۳۸۸)، «نگاهی به بهینه سازی قراردادهای بالادستی صنعت نفت: نسل سوم

قراردادهای بیع متقابل»، مجله مشعل، شماره ۴۶۸

ابراهیمی، سیدنصرالله؛ صادقی مقدم، محمد حسن و نرگس سراج (۱۳۹۱)، «انتقادهای واردۀ بر

قراردادهای بیع متقابل صنعت نفت و گاز ایران و پاسخ‌های آن»، فصلنامه حقوقی، شماره ۴

امانی، مسعود(۱۳۸۹)، حقوق قراردادهای بین‌المللی نفت، انتشارات دانشگاه امام صادق(ع)، تهران

بطحایی، سید پیام (۱۳۸۹)، «جزئیات نسل سوم قراردادهای نفتی»، مجله گستره انرژی، شماره ۴۵

حسن تاش، غلامحسین (۱۳۹۰)، «ساختار سازمانی صنعت نفت؛ تحولات و مشکلات»، مجله اقتصاد

انرژی، شماره ۱۴۴ و ۱۴۳

حسینی، سید مهدی (اسفند ۱۳۹۲)، «مدل جدید قراردادهای نفتی ایران(IPC)»، هم اندیشی نظام

جدید قراردادهای صنعت نفت، تهران

درخشان، مسعود (۱۳۸۱)، «منافع ملی و سیاست‌های بهره‌برداری از منابع نفت و گاز»، نشریه

مجلس و پژوهش‌های مجلس شورای اسلامی، شماره ۳۴

رحیمی، علی و سیدحسن موسوی (۱۳۹۰)، «مبانی قانونی و شرایط قراردادهای سه‌گانه بیع متقابل»،

شرکت ملی نفت ایران، تهران

زین الدین، سیدمصطفی (اسفند ۱۳۹۲)، «مدل جدید قراردادهای نفتی ایران(IPC)»، هم اندیشی

نظام جدید قراردادهای صنعت نفت، تهران

سامانه قوانین و مقررات کشور؛ لوح حق، «قانون حداکثر استفاده از توان فنی و مهندسی،

تولیدی، صنعتی و اجرایی کشور در اجرای پروژه‌ها و ایجاد تسهیلات به منظور صدور

خدمات»، مرکز پژوهش‌های مجلس شورای اسلامی، تهران

سامانه قوانین و مقررات کشور؛ لوح حق، «قانون اساسی نظام جمهوری اسلامی ایران»، مرکز

پژوهش‌های مجلس شورای اسلامی، تهران

سامانه قوانین و مقررات کشور؛ لوح حق، «قانون وظایف و اختیارات وزارت نفت مصوب سال

۱۳۹۱»، مرکز پژوهش‌های مجلس شورای اسلامی، تهران

سامانه قوانین و مقررات کشور؛ لوح حق، «قوانين برنامه‌های چهار و پنجم توسعه اقتصادی،

اجتماعی و فرهنگی کشور»، مرکز پژوهش‌های مجلس شورای اسلامی، تهران

سامانه قوانین و مقررات کشور؛ لوح حق، «قوانين بودجه سنتاتی کشور»، مرکز پژوهش‌های

مجلس شورای اسلامی، تهران

سامانه قوانین و مقررات کشور؛ لوح حق ، «قانون اصلاح قانون نفت مصوب سال ۱۳۹۰»، مرکز پژوهش های مجلس شورای اسلامی، تهران

سامانه قوانین و مقررات کشور؛ لوح حق ، «قانون نفت سال ۱۳۵۳»، مرکز پژوهش های مجلس شورای اسلامی، تهران

سامانه قوانین و مقررات کشور؛ لوح حق ، «قانون نفت سال ۱۳۶۶»، مرکز پژوهش های مجلس شورای اسلامی، تهران

شیروی، عبدالحسین؛ ابراهیمی، سیدنصرالله و مجتبی اصغریان (۱۳۸۸)، «اکشاف و توسعه میدانی نفتی ایران از طریق قراردادهای بیع مقابل»، مجله حقوقی بین المللی، نشریه مرکز امور حقوقی بین المللی ریاست جمهوری ، شماره ۴۱

عمادی، محمد علی (اسفند ۱۳۹۲)، «مدل جدید قراردادهای نفتی ایران(IPC)»، هم اندیشی نظام جدید قراردادهای صنعت نفت، تهران

گروه نویسندهای (۱۳۷۹)، کالبدشکافی سرمایه گذاری های صنعت نفت، انتشارات کویر، تهران

منتظر، مهدیو سید نصرالله ابراهیمی (۱۳۹۱)، «دلایل استفاده از قراردادهای بیع مقابل در بخش بالادستی صنعت نفت و گاز ایران»، مجله حقوقی بین المللی، نشریه مرکز امور حقوقی بین المللی ریاست جمهوری، شماره ۴۷

موحد، محمد علی (۱۳۸۶)، قانون حاکم: درس هایی از داوری های نفتی، کارنامه، تهران

موسسه تحقیقاتی تدبیر اقتصاد (۱۳۸۴)، «تحلیل قراردادهای بیع مقابل در صنعت نفت و گاز ایران: از دیدگاه مواقفان و مخالفان، انتشارات موسسه تحقیقاتی تدبیر اندیشه، تهران

موسی، سید حسن و دیگران (۱۳۹۰)، «بررسی مهمترین قالب های قراردادی در بخش بالادستی نفت و مقررات حاکم بر آنها»، امور حقوقی شرکت ملی نفت ایران، تهران

### ب. انگلیسی

- Ebrahimi, S.N.( Spring Semester 2012), *Upstream petroleum Contracts*, Imam Sadiq University, Tehran
- Ghandi, Abbas ; Lin, C.-Y. Cynthia(2011), " Do Iran's Buy-Back Service Contracts Lead to Optimal Production? The Case of Soroosh and Nowrooz", University of California at Davis. PP 1-39.
- Groenendaal, Willem J.H. van ; Mazraati, Mohammad(2006)," A critical review of Iran's buyback contracts", *Energy Policy* 34, PP 3709–3718

قاردادهای بالادستی نفت و گاز نظام جمهوری اسلامی ایران و ... ۳۹

- Nasrollahi Shahri, Nima.(2010), “The Petroleum Legal Framework of Iran: History, Trends and the Way Forward”, *China and Eurasia Forum Quarterly*, Volume 8, No. 1,PP 111-126.
- Zabbah, Leila.(2008), “Investment Challenges in Iranian Oil & Gas Sectors– A Legal Approach”, Institute for International Energy Studies (IIES), PP 1-17.